

Serie de Debates de ATscale sobre la Configuración del Mercado en el Sector de la Tecnología de Apoyo: Webinar 4

La Tecnología de Apoyo y Comercio Internacional

Transcripción del Seminario Web en Español

Este documento recoge la transcripción en inglés del seminario web sobre tecnología de asistencia y comercio internacional celebrado el 27 de mayo de 2026, organizado por ATscale. Para obtener información completa, consulte el [informe](#), la grabación del seminario web, la transcripción y la presentación. Este texto sigue fielmente el debate en directo durante el seminario web y no ha sido editado ni corregido posteriormente.

¿Y los subtítulos también están listos?

>> Sí, el pie de foto ya está listo.

>> Y veo que Streamtext funciona. Así que creo que podemos empezar a dejar entrar a la gente. Y entonces, Satish, te tocará a ti decidir cuándo empezar.

>> SATISH MISHRA: Hola a todos. Vamos a dar un minuto para que todos participen.

Bueno.

Buenos días, buenas tardes a todos. Vamos a esperar un minuto más mientras se une la gente. Y entonces podremos empezar.

Bueno.

Sí, veo que todavía hay gente que se une.

>> SATISH MISHRA: A quienes se unen ahora, solo les estamos dando un poco de tiempo.

>> (VOZ AUTOMATIZADA) Grabación en curso

>> SATISH MISHRA: Como la gente se está uniendo, casi todos están aquí, así que podemos empezar.

Bueno. Creo que deberíamos. Buenos días, buenas tardes y buenas noches a todos los que nos acompañan desde diferentes partes del mundo. Soy Satish, jefe de programa de ATscale. Les doy una cálida bienvenida a este cuarto seminario web, centrado en la configuración del mercado en el sector de la tecnología de asistencia. Y comenzamos esta serie sobre la configuración del mercado en el ámbito de la tecnología de asistencia y los diferentes aspectos que influyen en dicha configuración.

En el seminario web de hoy, el tema que trataremos es uno de los aspectos del mercado que generalmente se descuida: el comercio internacional. La pregunta que intentaremos responder hoy es: ¿qué papel juega el comercio en el acceso a la tecnología de asistencia?

¿Cómo se pueden adaptar las políticas comerciales para facilitar el acceso a las tecnologías de asistencia?

En el seminario web de hoy, también presentaremos los resultados de la investigación sobre tecnología de asistencia y comercio internacional. Además, se presentará el informe de políticas, que contiene recomendaciones y acciones prácticas que pueden implementarse a nivel nacional para fortalecer las políticas comerciales de tecnología de asistencia.

Para el seminario web de hoy, también queremos agradecer especialmente a nuestro socio de la Unión Europea por su colaboración en el avance de los mercados de tecnologías para la salud, y a los socios que lideran la

investigación en este campo: el Instituto de Medicina Física y Rehabilitación de la Facultad de Medicina de la Universidad de São Paulo.

Antes de comenzar, algunas notas importantes. El seminario web tiene una duración de 60 minutos y esperamos terminar a las 17:00.m. horario de verano de Europa central

Por favor, mantenga su micrófono silenciado. El seminario web es en inglés y se transmite en vivo en francés, español y portugués. Y haz clic en el botón de interpretación en la parte inferior de la pantalla de Zoom para acceder a las traducciones en directo.

También hay subtítulos disponibles en todos los idiomas de la ONU, inglés y estadounidense. Español, ruso, francés, árabe, chino.

Haz clic en la lista que aparece en el chat para acceder a los subtítulos.

El seminario web será grabado y compartido públicamente después del evento.

Si tienen alguna pregunta durante el seminario web, utilicen el chat. Contamos con miembros del equipo que lo supervisan y responderán en tiempo real o durante la sesión de preguntas y respuestas que hemos programado para el final del seminario.

Si no podemos responder a alguna pregunta durante la sesión de hoy, nos pondremos en contacto con usted individualmente después del seminario web. Por favor, utilice también la función de chat para hacernos llegar sus comentarios o sugerencias generales a medida que avanzamos. Nos gustaría conocer sus comentarios.

Por último, sería estupendo contar con una foto virtual, si fuera posible. Si la gente pudiera encender su cámara un momento para que podamos tomar una captura de pantalla de todas las personas y los rostros hermosos que aparecen en la pantalla.

Tendré unos 30 segundos para hacerlo. Y les daré unos 10 segundos para que enciendan sus cámaras, si pueden. Y si ellos quieren. Y deberíamos estar... deberíamos estar preparados ya.

Aquí vamos, 3, 2, 1. Creo que deberíamos poder fotografiar a la mayoría de las personas que están aquí. Muchas gracias por hacerlo. En el seminario web de hoy escucharemos las palabras de apertura de ATscale y la Comisión Europea. A continuación, se presentarán los resultados de la evaluación exhaustiva realizada sobre cómo el entorno comercial afecta al acceso a las tecnologías de asistencia.

A continuación, se recibirán aportaciones de colegas de organizaciones asociadas que trabajan en el ámbito del comercio internacional, las estructuras arancelarias, los impuestos nacionales y el entorno político que afectan al acceso a productos de asistencia de calidad y asequibles, especialmente en países y entornos de bajos ingresos.

Contábamos con la presencia de un representante del gobierno keniano, pero justo antes del seminario web nos enteramos de que había surgido una emergencia familiar. Así que veremos si puede unirse o no.

Al final del seminario web, tendremos un tiempo reservado para preguntas y respuestas.

Sin más preámbulos, les doy la bienvenida a nuestro director ejecutivo de ATscale, Pascal, para que nos explique el motivo de nuestra reunión de hoy.

Y sobre por qué esto funciona y cómo ampliar la tecnología de asistencia a quienes más la necesitan, te cedo la palabra, Pascal, gracias.

>> PASCAL: Gracias, Satish, amigos, colegas. Es un placer darles la bienvenida a este seminario web sobre la configuración del mercado en el sector de la tecnología de asistencia. Y creo que este tema es particularmente relevante en la actualidad, ya que el mundo atraviesa múltiples convulsiones geopolíticas y económicas.

, ya sabes, en parte relacionado con el comercio. Así que creo que esto es realmente muy actual y oportuno.

Paralelamente a los enormes cambios que hemos visto en el panorama comercial durante el último año o dos, ha habido una creciente demanda mundial de tecnología de asistencia, especialmente en países de ingresos bajos y medios.

A pesar de este crecimiento, hoy en día, como probablemente muchos de ustedes saben, en promedio, solo 1 de cada 10 personas que necesitan tecnología de asistencia en países de bajos ingresos tiene acceso a los dispositivos o servicios que necesita.

Y en varias encuestas realizadas, cuando se les pregunta cuál es el principal obstáculo para el acceso, la respuesta es casi siempre unánime: la asequibilidad.

Por supuesto, uno de los factores clave que influyen en la asequibilidad son las barreras comerciales. Así pues, de lo que queremos hablar hoy y en lo que queremos centrarnos a responder hoy es por qué el comercio es tan importante para el acceso a las tecnologías de asistencia. ¿Cuáles son los volúmenes comerciales, los aranceles y las estructuras impositivas actuales?

¿Y qué podemos hacer para lograr un cambio positivo y que la terapia de asistencia sea más asequible? Llevamos más de un año colaborando con nuestros socios en esta investigación y estamos muy contentos de poder compartir hoy los resultados con todos ustedes.

Este informe técnico sobre tecnologías de asistencia (TA) y comercio internacional da un paso fundamental, basado en evidencia, para desmitificar el mundo de los aranceles e impuestos.

Y dificulta el acceso a productos de apoyo asequibles y eficaces para quienes más los necesitan.

Y trata de presentar los resultados de una manera que sea fácil de entender y, con suerte, de aplicar. Como mencionó Satish, permítanme reiterar nuestro agradecimiento a la Unión Europea por apoyar este trabajo y por su continuo compromiso con este sector. También queremos agradecer al Instituto de Medicina Física y Rehabilitación del Hospital General de la Facultad de Medicina de la Universidad de São Paulo por esta exhaustiva investigación sobre este tema.

También es importante agradecer a los miembros del grupo asesor técnico y del grupo de trabajo interinstitucional sobre discapacidad y comercio por sus valiosas aportaciones y orientación a lo largo del desarrollo de este estudio.

Por último, pero no por ello menos importante, quiero dar las gracias a los ponentes, a los colaboradores y a los revisores de este estudio. Realmente, este trabajo ha sido posible gracias al esfuerzo de todos ustedes.

En conclusión, creo que si hay un mensaje que realmente queremos que todos se lleven de la discusión de hoy es que la tecnología de asistencia no es solo una cuestión de salud o un problema social, no es solo un derecho humano. También es una cuestión comercial fundamental.

Y también debemos analizarlo desde esa perspectiva. Por ello, estamos deseosos de escuchar hoy mismo sus ideas prácticas y sus compromisos para seguir colaborando en esta importante agenda. Esto supone el inicio de un diálogo continuo sobre el comercio internacional y las tecnologías de asistencia. Y gracias de nuevo, y lo mismo digo, Satish.

>> SATISH MISHRA: Gracias, Pascal, y gracias por destacar la importancia de desmitificar las complejidades del comercio, los aranceles y los impuestos, ya que esta comprensión influye significativamente en el acceso a la tecnología de asistencia.

Dicho esto, también quisiera invitar a Laure a que haga su discurso de apertura. Laure es la jefa de equipo de igualdad social, producción y derechos de las personas con discapacidad en la división de colaboración internacional de la Comisión Europea. Ahora te toca a ti, Laure.

>> LAURE: Gracias, ¿me oyes bien?

SATISH MISHRA: Muy bien.

>> LAURE: Perfecto. Estimados colegas, señoras y señores, gracias por participar en este seminario web. Es un placer veros a tantos con nosotros hoy.

La inclusión de las personas con discapacidad es un pilar fundamental de la acción interna y externa de la Comisión Europea.

A principios de este mes, la Comisión Europea adoptó la comunicación que refuerza las estrategias para los derechos de las personas con discapacidad hasta 2030, con un capítulo externo. Pondré el enlace en el chat. Por si alguno de vosotros quiere echar un vistazo. Esta comunicación tiene como objetivo aumentar la ambición de la estrategia, haciendo cada vez más hincapié en su implementación. Entrega en tierra.

Y un impacto real en la vida de las personas. Tras leer el informe publicado hoy, estoy convencido de que todos los presentes compartimos esta intención de cumplir y generar un impacto. Por eso quería mencionar esta nueva pieza, esta nueva comunicación.

La inclusión de las personas con discapacidad es una obligación para los usuarios, según lo estipulado en la Convención de las Naciones Unidas sobre los Derechos de las Personas con Discapacidad y en la Agenda 2030, en particular en el principio central de no dejar a nadie atrás.

En nuestras alianzas internacionales, la inclusión de las personas con discapacidad no se trata como un tema aparte o marginal, sino que es parte integral de nuestro trabajo en materia de desarrollo humano, gobernanza, crecimiento sostenible y las transformaciones verde y digital.

Y las tecnologías de asistencia son esenciales para hacer de esto una realidad. Para muchas personas con discapacidad, el acceso a tecnologías de asistencia, sillas de ruedas, prótesis, audífonos, dispositivos y soluciones digitales, etcétera, es lo que les permite participar en la escuela, el trabajo, la vida comunitaria y los procesos democráticos.

Las tecnologías de asistencia son facilitadoras de autonomía, dignidad y oportunidades equitativas, pero el acceso sigue siendo profundamente desigual, como acabamos de escuchar de Pascal. El resultado es que millones de personas con discapacidad, en particular mujeres y niñas, personas de zonas

rurales y quienes viven en la pobreza, se quedan sin los recursos necesarios para ejercer sus derechos en la práctica.

Desde la perspectiva de la Comisión Europea, las tecnologías de asistencia no son solo una cuestión social o de salud, sino también una cuestión de desarrollo, economía y comercio. Y aquí repito lo que dijo Pascal. Esto se sitúa en la intersección de los derechos humanos, la inclusión, el crecimiento y la innovación.

Su impacto social es innegable, pero al permitir que sus usuarios contribuyan al crecimiento económico, también desempeñan un papel fundamental al demostrar que invertir en los derechos de las personas con discapacidad no es solo un gasto, sino una verdadera inversión.

Con un retorno no solo social, sino también económico.

Es posible que hayas oído hablar del portal global. La estrategia de la Unión Europea consiste en fomentar relaciones sostenibles y de confianza con nuestros países socios. En el marco de esta estrategia, trabajamos para movilizar inversiones de calidad, promover transiciones justas y transformaciones económicas equitativas.

Buscamos integrar las agendas sociales y económicas combinando inversiones tangibles en infraestructura con inversiones intangibles en marcos regulatorios, estándares ambientales y sociales, y capacitación. Dentro de este marco, vemos una oportunidad aún mayor para apoyar ecosistemas que puedan ampliar la disponibilidad y la accesibilidad de las tecnologías de asistencia en los países socios.

Los informes que se publican hoy abordan directamente esta oportunidad. Analiza cómo las políticas comerciales, los impuestos y los procedimientos y prácticas relacionados influyen en el acceso a productos de asistencia de calidad. Nos ayuda a comprender mejor dónde se encuentran los cuellos de botella de los bots en los riesgos de los aranceles y las barreras de adjudicación no arancelarias, así como en los entornos regulatorios y las prácticas de información.

Para la Comisión Europea, esta información es valiosa porque permite identificar dónde las acciones específicas pueden marcar una verdadera diferencia. Esto servirá de base para nuestro diálogo político con los gobiernos y organizaciones con los que colaboramos.

Y conservamos en particular los siguientes elementos. Reducir las barreras innecesarias en el acceso a productos de asistencia esenciales. Integrar las tecnologías de asistencia en estrategias más amplias de salud, educación, protección social y transformación digital.

Apoyar el acceso a los mercados de los productores y proveedores de tecnologías de asistencia, incluidos los europeos, y fortalecer las capacidades locales y regionales de fabricación y prestación de servicios.

Y garantizar que las organizaciones representativas de personas con discapacidad participen de manera significativa en todas las etapas de este trabajo. Y ahora permítanme enfatizar este último punto. Ninguna decisión relativa a las personas con discapacidad debe tomarse sin su participación plena y efectiva. Este principio también debe guiar nuestros esfuerzos para ampliar el acceso a las tecnologías de asistencia, desde el diseño de políticas hasta la implementación, el seguimiento y las evaluaciones durante todo el ciclo del proyecto.

Me gustaría expresar mi más sincero agradecimiento a ATscale, así como a mis colegas en Brasil y a todo el equipo que hizo posible este informe. Y a todas las partes interesadas que contribuyeron con su experiencia y conocimientos.

Su trabajo nos ayuda a pasar de los compromisos políticos a la acción concreta y basada en la evidencia. Animo a todos a que aprovechen este seminario web para analizar críticamente las conclusiones, compartir experiencias de sus respectivos países y destacar oportunidades de colaboración.

En la Comisión Europea nos interesa identificar, junto con ustedes, cómo podemos acelerar el progreso y garantizar que las personas con discapacidad en países de ingresos bajos y medios tengan acceso a las tecnologías de asistencia que necesitan para participar plenamente en la sociedad y la economía.

Muchas gracias.

>> SATISH MISHRA: Muchas gracias, Laure, y gracias, y gracias por enfatizar la política de prioridad para la comisión en la inclusión de la discapacidad, así como en la importancia de la tecnología de asistencia y el comercio. Y cómo el comercio puede marcar la diferencia entre el acceso y el acceso limitado o la ausencia total de acceso.

Gracias también por identificar y explicar los mecanismos financieros de la UE. Y oportunidades que pueden fortalecer los mercados de tecnologías de asistencia.

Muchas gracias, Laure. Ahora, permítanme invitar a Vinicius. Y Natalia. Vinicius es el segundo director ejecutivo y Natalia es la asociada del Instituto de Medicina Física y Rehabilitación de la Facultad de Medicina de la Universidad de São Paulo, Hospital General.

Esa es larga.

Y Vinicius y Natalia lideraron el equipo de investigación en el informe que presentará los hallazgos clave, así como las recomendaciones prácticas derivadas de ese trabajo para su apertura. Y compartan con nosotros esos hallazgos y recomendaciones. Y Vinicius y Natalia, les cedo la palabra.

>> VINICIUS: Gracias, es un nombre bastante largo, y es bueno destacar que tenemos un centro colaborador de la OMS en tecnología de asistencia, y por eso, dentro del hospital, contamos con un grupo de investigación que va más allá del ámbito de la salud propiamente dicho. Y analizando otros aspectos del acceso a la tecnología de asistencia.

A continuación, presentaré una sección introductoria sobre los estudios y los métodos que utilizamos. Natalia presentará los resultados del estudio y yo volveré más tarde para destacar algunas de sus recomendaciones clave.

Laure y Pascal ya han hecho una observación muy acertada sobre cuál es este problema. Y Natalia, si puedes cambiar. Gracias. Por lo tanto, la necesidad de tecnología de asistencia es enorme. Tenemos bajos niveles de acceso. Y la asequibilidad es una parte importante de esto. Y cuando carecemos de producción local, y esto es la norma y no la excepción, implica que las importaciones son clave para tener productos disponibles. Y que la gente pueda acceder a ellos. Y para ello, tenemos múltiples niveles de barreras que van desde el potencial comercial hasta los acuerdos que podrían establecerse para intentar aumentar dicho potencial y que los países se beneficien más de él.

Además, los aranceles que se aplican a nivel nacional también están regulados a nivel nacional. Los impuestos. Y el aspecto logístico de que este producto llegue desde los puertos hasta los minoristas. En este trabajo nos hemos centrado en cómo abordar todas esas barreras, teniendo en cuenta que la producción suele concentrarse en unos pocos países. Y muchos otros países del mundo dependerán de las importaciones para tener acceso a ellos.

El alcance de nuestro estudio se centró en algunos productos, concretamente en productos de asistencia. Se trata de audífonos, ortesis, prótesis, gafas y sillas de ruedas.

Estos son a menudo los productos que estamos analizando. Y era relevante que nos centráramos también en eso debido a la forma en que podemos rastrear la información a nivel internacional. Y lo hicimos utilizando los códigos del sistema armonizado, que es el que usamos internacionalmente para rastrear cualquier producto que se comercialice internacionalmente.

Más adelante analizaremos cómo se codifican estos elementos y cómo se codifican estos productos; es realmente relevante por el nivel y la calidad de la información que podemos obtener. Fue un estudio. Y en algunos aspectos de esto analizamos los flujos comerciales. Y algunos de los niveles arancelarios en toda la región.

Pero nos centramos especialmente en Chad, Egipto, Mozambique y la República del Congo. Cuando entremos en detalle sobre esos países, encontrará más información en el informe técnico publicado.

Y aquí les presentamos solo una visión general de nuestros hallazgos. También es importante destacar que no hemos analizado toda la cadena de suministro. Esto supondría un estudio enorme. Por lo tanto, nos estamos centrando en los aspectos relacionados con la importación y la distribución.

Es en parte un proceso de autorización, nacionalización y distribución. No nos fijamos solo en los costes de fabricación y todas esas otras implicaciones. Y también en el lado de los minoristas. Así pues, estamos analizando la parte central de este proceso y cómo se destacan los aspectos del comercio internacional.

Para llevar a cabo el estudio, utilizamos un enfoque de métodos mixtos. Así pues, realizamos tanto un análisis cuantitativo del comercio, un análisis de datos sobre los flujos comerciales (datos objetivos), como un análisis cualitativo de la legislación nacional y los acuerdos internacionales vigentes.

Y una revisión bibliográfica sobre el acceso a los productos sanitarios en general. Y en particular, los productos de asistencia del condado, cuando estaban disponibles. Y contábamos con un marco analítico que nos permitió realizar comparaciones entre países y consolidar estos hallazgos. Y esto es lo que encontrará en nuestro informe técnico. Y tratamos de que, como mencionó Pascal anteriormente, fuera un enfoque más participativo. Y contamos con más de 40 expertos consultados, ya sea mediante entrevistas o a través de nuestro grupo de trabajo técnico y las revisiones por pares posteriores.

Como ya mencioné, gran parte de este trabajo se basó en los códigos del sistema armonizado para saber cómo rastrear e identificar estos productos.

Y Natalia les mostrará a continuación cómo se ve el desglose final.
ahora mismo.

>> NATALIA: Hola, soy una de las investigadoras de este estudio y presentaré algunos de los hallazgos clave de nuestro proyecto, comenzando con una

descripción general del flujo comercial de tecnología de asistencia en África. El primer aspecto que queremos destacar es que la participación africana es la más pequeña de las 18 partes, por lo que tenemos audífonos, prótesis, sillas de ruedas y dispositivos de comunicación por teléfono que superan los 6 dólares.5 mil millones de dólares. Así pues, a la izquierda tenemos la proporción de las importaciones mundiales y la proporción de la población mundial, y vemos que África se sitúa al final de la lista con un 1% de la cuota de las importaciones mundiales de tecnología de asistencia.

Al mismo tiempo, tenemos que el contenido africano depende en parte de los mercados externos para la mayoría de los productos de asistencia. Entre 2016 y 2023, el comercio internacional representó solo el 3%. El 6% del total de las importaciones del producto AT, esta es la preponderancia del continente africano sobre la cifra de la derecha tenemos que Dinamarca es el mercado líder de audífonos para los países africanos y Estados Unidos es el principal importador de prótesis. Y China es el principal exportador de reclamos para aves y sillas de ruedas al continente africano.

El segundo aspecto que quisiera destacar se refiere al régimen arancelario para las tecnologías de asistencia en África. Tenemos que las tarifas de los reclamos para gafas pueden llegar hasta el 30%.

Si bien la mayoría de los países tienen exenciones arancelarias para audífonos, sillas de ruedas y otros dispositivos de asistencia auditiva, existen muchos aranceles sobre gafas y monturas que pueden alcanzar hasta el 30%.

A la izquierda tenemos el arancel de importación promedio para los cuatro productos de asistencia seleccionados. 1.4% para audífonos.

1,6% para prótesis. 1.8% para sillas de ruedas. Y 8.4% para gafas. Por lo tanto, un valor mucho mayor para los aranceles de importación.

La razón principal es que las gafas todavía se clasifican como artículos de consumo o de lujo en muchos países. En nuestros cinco países seleccionados, los aranceles sobre audífonos, prótesis y sillas de ruedas oscilan entre el 0 y el 5%. Mientras que los aranceles promedio sobre las gafas pueden llegar hasta el 26%. En la figura de la derecha de la presentación, tenemos las tarifas promedio para audífonos, importancia del robo y sillas de ruedas. Y en cuanto

a los 15 países africanos con los aranceles más altos, podemos ver que el arancel promedio para las gafas es mucho mayor que el de los demás productos de asistencia visual.

Y ahora pasamos de una visión más amplia del continente africano en su conjunto a una más centrada en nuestros cinco países seleccionados. En lo que respecta a la estructura impositiva de las tecnologías de asistencia, el tratamiento de estas tecnologías bajo el régimen del IVA sigue siendo inconsistente. Así pues, los sistemas AT siguen una arquitectura muy similar, con tarifas complementadas por extensión y tarifa cero para bienes prioritarios.

Pero el tratamiento del IVA para el IVA es mucho más inconsistente. Así pues, la figura situada a la derecha de la presentación ilustra el procedimiento estándar y el principal mecanismo del IVA para los cinco países seleccionados. Se indica que, si bien los audífonos, las prótesis y los dispositivos extraorales están exentos, las gafas y las monturas están sujetas al IVA completo.

Cuando analizamos el costo de todos estos aranceles, impuestos y tasas relacionados con la importación, vemos que en conjunto pueden influir en el precio del producto. Entonces 1.6 veces el precio de fábrica.

Por ejemplo, si las mismas exenciones arancelarias e impositivas que actualmente se aplican a los audífonos, prótesis y sillas de ruedas en Ken, uno de nuestros países seleccionados, se extendieran a las gafas, la carga impositiva por aranceles de importación e IVA sería cero.

Así, en la figura de la izquierda de la presentación, tenemos, por ejemplo, el coste por par de gafas y las importaciones a Ken Kenya, así como el precio tras el despacho de aduanas. Entonces tenemos el precio de fábrica y además de eso está el 25% de tarifa de logística y un 10% de impuesto fluvial sobre el alquitrán de importación. Y un 16% de IVA

En este escenario, el precio después de aduanas y despacho es 1.6 veces el precio de fábrica.

Por otro lado, en la figura de la derecha de la presentación se muestra el costo de importación de audífonos a Kenia.

En este caso, además del precio de fábrica, solo se añade el 25% correspondiente a los gastos logísticos de la importación.

En este escenario, el precio después del despacho de aduanas y la nacionalización es 1.25 veces el precio de fábrica.

En nuestro país también analizamos el papel de los acuerdos comerciales preferenciales (ACP) para mejorar el acceso a productos de asistencia en el continente africano.

Los acuerdos comerciales preferenciales (ACP) son acuerdos comerciales entre países socios que pueden conllevar una reducción de aranceles e impuestos sobre determinados productos negociados.

Así pues, en nuestro estudio encontramos 12 acuerdos arancelarios voluntarios (AVA) aplicables que regulan los aranceles sobre los productos del componente africano.

Y las PTA provienen en su mayoría del Congo de reflujo. Y el Congo mostró un aumento significativo de las importaciones procedentes de la zona de libre comercio africana (AfCFTA) desde 2019. La figura de la derecha muestra dos escenarios; el primero abarca el periodo comprendido entre 2014 y 2018.

Antes de que entrara en vigor el acuerdo comercial AfCFTA.

Así pues, tenemos las importaciones de productos de asistencia procedentes de países socios al Congo, que representan solo el 2%.4% de las importaciones en el Congo.

Sin embargo, en los cinco años siguientes, después de que se mantuvo el efecto entre 2019 y 2023, la misma proporción de importaciones de los países socios al Congo de los países existentes se estimó en 26. El país también saltó 26.1%

Finalmente, en nuestro estudio encontramos algunos ejemplos de países africanos que lograron mejorar el acceso a productos de asistencia mediante la reducción de los aranceles e impuestos aplicados a la importación de tecnologías de asistencia.

Nuestro principal ejemplo proviene de Zimbabwe, la privatización de la tecnología de asistencia. En este caso concreto de estudio sobre Zimbabwe, todo comenzó cuando el Ministerio de Salud creó un grupo de trabajo multisectorial sobre terapia asistida con socios dentro del país.

La primera prueba de este grupo de trabajo consistió en desarrollar una estrategia nacional que priorizara los productos de asistencia adaptados al contexto nacional. Elaboraron una lista nacional de 55 productos APL, de los cuales 50 provenían de la lista de la OMS (Organización Mundial de la Salud), más 5 artículos específicos de contacto seleccionados por el grupo de trabajo.

Al mismo tiempo, organizaciones de personas con discapacidad (OPD) destacaron el impacto de los aranceles e impuestos en el acceso a productos de asistencia en el país y durante las consultas presupuestarias.

Como resultado de esta labor de promoción realizada por este grupo de trabajo sobre tecnologías de asistencia, la administración tributaria de Zimbabwe llevó a cabo una evaluación del impacto en los ingresos y concluyó que se podía prescindir de los ingresos procedentes de los aranceles e impuestos aplicados a los productos de asistencia. Y esto sería manejable dentro del contexto fiscal del país.

Y esta exención estaría en consonancia con objetivos más amplios de bienestar social. Como resultado, se modificaron las regulaciones y el gobierno eliminó los impuestos de importación sobre los productos de asistencia prioritarios para pacientes ambulatorios registrados.

Estos son los principales hallazgos y resultados de nuestro estudio, junto con algunos ejemplos clave de casos prácticos que ayudan a ilustrar los datos que hemos presentado. Y, por supuesto, una vez que analizamos el informe, contamos con el análisis más amplio que respalda nuestros datos y nuestras conclusiones. Pero estas son algunas de las cifras clave que queríamos compartir con ustedes hoy.

Muchas gracias.

>> VINICIUS: Gracias, Natalia, por compartir los resultados más destacados. Como mencionó Satish al principio, intentamos que esto fuera lo más práctico posible. Y por eso habíamos concretado las recomendaciones clave con el apoyo de nuestros expertos que colaboraban en nuestro trabajo. La primera recomendación, como la que se dio en Zimbabue, fue realizar un análisis de costo-beneficio de los ingresos que se dejarían de percibir y determinar si compensa el mayor beneficio para la población que la pérdida de esos ingresos para el país.

La segunda recomendación trata sobre cómo lograr que las excepciones existentes se apliquen de manera efectiva.

A menudo existen sobre el papel, pero no en la realidad. Y existen estrategias para intentar encontrar soluciones a eso.

También es relevante, como mencioné al principio, que contamos con códigos de sistema mejor armonizados, más precisos y que reflejan los productos de asistencia disponibles en el mercado.

Y que podemos rastrear esta información, solo como un ejemplo rápido. Existe un único código de sistema armonizado para audífonos. Hay tres para sillas de ruedas. Hay algunas más para plantillas ortopédicas externas y protectores oculares, e incluso más para gafas y monturas.

Cuando hay, cuando hay muchas, a veces son discriminatorias, o no existen, o es difícil llegar al país.

Es importante que tomemos como ejemplo el trabajo de la unión aduanera, para que estos códigos sean más relevantes y se utilicen en todos los países.

También es importante que los productos de asistencia se consideren bienes esenciales. Que creemos listas de prioridades para beneficiarnos de los esfuerzos intersectoriales y de todo el gobierno para aumentar el acceso a productos de asistencia.

Como quinta recomendación, deberíamos capacitar a los funcionarios para identificar los productos de asistencia y garantizar, como ya hemos mencionado, que las exenciones se apliquen eficazmente. Esto depende de la capacidad de los funcionarios que trabajan en el despacho de aduanas.

Lo haremos —y este es un tema muy amplio, probablemente uno de los más amplios en cuanto a nuestras recomendaciones clave—. Alinear nuestras políticas comerciales con la protección nacional o regional de las tecnologías avanzadas. Así es como combinamos el acceso y el acceso a través de productos de asistencia mediante importaciones a la industria local. Y con qué frecuencia queremos que la industria local también proporcione estos productos.

Así pues, trabajamos con acuerdos comerciales preferenciales y aranceles comunes entre países, creando un enfoque regional o nacional para impulsar la producción local y, al mismo tiempo, obtener economías de escala gracias a la colaboración regional entre países.

Es importante que realicemos campañas de sensibilización entre los actores del sector privado, ya que esto implica que distribuidores y minoristas deben estar al tanto de estos mecanismos. Pero también la sociedad en general, para que los usuarios finales sepan cómo funciona y también puedan beneficiarse. Porque a menudo las extensiones y los beneficios dependen de los usuarios finales y no solo de los minoristas, según cómo lo organice cada país.

Y para completar, también es relevante porque gestionamos a todas las diferentes partes interesadas en este campo, lo que nos permite coordinar entre estos actores y contar con la participación de los usuarios. Esto es relevante para la priorización. Esto es relevante para la claridad de este proceso.

Y si solo beneficiamos a todo el sistema de pistas, lograremos que las diferentes partes interesadas participen en todos los esfuerzos necesarios para que estas recomendaciones se implementen.

Espero que con esto hayamos podido compartir todo lo que hemos hecho a lo largo del trabajo. Y, por supuesto, también estaremos disponibles en la sección de preguntas y respuestas. Gracias.

>> SATISH MISHRA: Gracias Vinicius y muchas gracias Natalia. Y gracias por presentar los resultados de la evaluación y las recomendaciones para que la tecnología de asistencia sea más asequible.

Y también sobre su observación acerca de la importancia de garantizar que las exenciones existentes se apliquen a nivel nacional y la importancia de la sensibilización en este ámbito.

El estudio se basó, por supuesto, en países seleccionados de África, pero los beneficios, las directrices y las recomendaciones que se desprenden de él pueden aplicarse a cualquier país interesado en ampliar el acceso a la tecnología de asistencia.

Ahora es un buen momento para invitar a las partes interesadas a relacionarse con el ecosistema de tecnologías de asistencia y los diferentes socios que participan en la creación de tarifas.

Y con esto quisiera invitar al organismo intergubernamental de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo, que constituye el centro del desarrollo de políticas comerciales y de la gobernanza relacionada.

Es un placer invitar a Ralf a la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo, donde Ralf forma parte de la división de comercio internacional y materias primas. Ralf, sería estupendo que nos ayudaras y nos informaras sobre las gestiones que se están realizando en relación con el comercio.

Además de cualquier otra lección que se pueda observar en otros sectores, como el género, la salud pública u otros sectores relacionados, que puedan

ayudarnos a reducir los impuestos y aranceles en el ámbito de la tecnología de asistencia.

Y podemos aprender de ellos. Eso también sería beneficioso. Ahora te toca a ti, Ralf.

>> RALF: Muchas gracias. Permítanme comenzar felicitando al equipo responsable del informe técnico y la nota de política. Se trata de una contribución sumamente valiosa que promueve un comercio más inclusivo para las personas con discapacidad, desde el concepto hasta la implementación de políticas concretas. Quisiera destacar tres puntos.

Mi primer punto son los esfuerzos de las organizaciones internacionales. Estamos presenciando un cambio claro en el sistema internacional: se está pasando de considerar la inclusión de las personas con discapacidad como un problema social a reconocerla como una prioridad fundamental para el comercio y el desarrollo.

En primer lugar, es importante subrayar que la inclusión de las personas con discapacidad en el comercio sigue siendo un ámbito de trabajo relativamente nuevo para muchas organizaciones internacionales. Si bien se han logrado avances, aún queda por establecer las bases conceptuales y políticas. En este contexto, resulta especialmente alentador que el último mandato acordado en octubre de 2025 en el Consenso de Ginebra marque un hito importante. Por primera vez en la historia de la UNCTAD, incluye un párrafo sobre la inclusión de las personas con discapacidad en el comercio, lo que refleja un claro reconocimiento por parte de los Estados miembros de la ONU.

Por supuesto, se trata de una decisión de nuestros estados miembros. Pero quisiera reconocer aquí la increíble labor realizada por mi colega Graham en esta reunión y por la secretaría para apoyar a los Estados miembros.

Y las organizaciones internacionales aportan claras ventajas comparativas a esta agenda. Primero, mediante la evidencia y el trabajo analítico. Un ejemplo clave es el trabajo que se está realizando para mejorar las especificaciones del producto y la disponibilidad de datos. Incluye un mapa completo de productos de asistencia clasificados según los códigos del Sistema Armonizado (SA) utilizando la lista de productos de la OMS.

Este trabajo mejorará la exhaustividad del análisis comercial, ayudando a cuantificar las barreras y a informar a los responsables políticos.

A través de su experiencia, la UNCTAD desempeña un papel en la medición del riesgo de alquitrán y en la medición del riesgo de alquitrán (MTM). Si bien los aranceles disminuyeron con el paso de los años para las operaciones de reversión, son las medidas de riesgo no relacionadas con el alquitrán, como los procedimientos y las medidas de mitigación, las que determinan el resultado del comercio.

De cara al futuro, comenzamos a analizar cómo estas barreras afectan al comercio de tecnologías de asistencia. Donde el impacto puede ser incluso más significativo que los aranceles.

En tercer lugar, mediante la cooperación técnica, se apoya a los países para que mejoren la recopilación de datos, los procedimientos aduaneros, los marcos regulatorios y la armonización de políticas.

En general, la dirección es clara. El comercio se entiende cada vez más como una herramienta para la inclusión, pero que requiere un análisis más exhaustivo y una acción coordinada.

Mi segundo punto se refiere al grupo de trabajo interinstitucional, que se creó en 2023. Por el CMMUN y la OIT. Este trabajo sobre comercio e inclusión de personas con discapacidad reúne a un número creciente de organizaciones para pasar de esfuerzos fragmentados a una acción estratégica coordinada.

Es importante que vaya mucho más allá de la mera coordinación. En primer lugar, refuerza la coherencia de las políticas entre las distintas instituciones. Contribuir a solucionar la fragmentación de las estructuras gubernamentales en esta zona. Al alinear los enfoques y las prioridades, se garantiza que la inclusión de las margaritas se integre de manera más consistente en todo el trabajo relacionado con el comercio.

En segundo lugar, permite la colaboración práctica y la entrega conjunta.

El grupo de trabajo ya ha organizado varias sesiones y eventos conjuntos, reuniendo la experiencia de diversas organizaciones y dando mayor visibilidad

al problema. En tercer lugar, mejora la comunicación y el intercambio de conocimientos.

Esto es particularmente importante en un campo donde persisten lagunas de datos y desafíos conceptuales. El grupo de trabajo proporciona una plataforma para compartir metodologías, experiencias y evidencias emergentes.

Ayudar a construir un entendimiento común. En cuarto lugar, apoya el desarrollo de programas de trabajo con visión de futuro. Ahora estamos pasando del diálogo a la preparación de propuestas de proyectos conjuntos con el objetivo de ampliar la cooperación técnica y su impacto.

En quinto lugar, refuerza la colaboración con los Estados miembros, lo cual es esencial para garantizar que este trabajo se traduzca en cambios políticos a nivel nacional y regional.

Es fundamental la cooperación, especialmente en el contexto actual de limitaciones de recursos financieros y humanos en todas las organizaciones.

Trabajando juntos, podemos maximizar el impacto, evitar duplicaciones y promover un programa de trabajo coherente y eficaz. Aunque aún se encuentra en sus primeras etapas, el grupo de trabajo tiene un gran potencial para convertirse en una plataforma central para promover un comercio inclusivo para las personas con discapacidad a nivel mundial.

Permítanme pasar a mi tercer y último punto. Y Satish, tú mencionaste esto. Lecciones de género y salud pública y evidencia emergente.

La igualdad de género y la salud pública ofrecen valiosas lecciones que pueden servir de base para esta agenda. Como campo relativamente nuevo, el comercio inclusivo para personas con discapacidad se ha beneficiado significativamente de la experiencia que se encuentra en la intersección del comercio de género, incluyendo el trabajo de Sofie Notria y Fantana [suena como]

Su trabajo ayudó a sentar las bases de este campo emergente.

Se desprenden varias lecciones clave. Primero, distribución (?Las discapacidades afectan a los consumidores con discapacidad a través de la disponibilidad de bienes y a los trabajadores a través del acceso al empleo y la participación en las cadenas de valor.

En segundo lugar, la accesibilidad en sí misma puede actuar como barrera comercial. En la evaluación de estándares, las certificaciones o las plataformas digitales pueden excluir la participación, mientras que el diseño inclusivo puede ampliar los mercados y las oportunidades.

En tercer lugar, desde el punto de vista de la salud pública, sabemos que los bienes esenciales como las máquinas están exentos de impuestos o aranceles.

Según el informe, las gafas se consideran bienes de consumo y están sujetas a aranceles de hasta el 30%.

Métricas de datos.

En cuarto lugar, los datos impulsan las políticas. Persisten importantes deficiencias en la forma en que se clasifican y miden los productos de asistencia en las estadísticas comerciales. Limitar la eficacia de la formulación de políticas.

Finalmente, el progreso depende de la coordinación de todo el gobierno, reuniendo a los sectores financiero, sanitario y social, junto con la colaboración de las organizaciones de personas con discapacidad.

Permítanme concluir. Con un simple punto. Si de verdad queremos promover un comercio inclusivo, debemos tomarnos igualmente en serio la eliminación de las barreras comerciales.

Tanto arancelarios como no arancelarios. Eso impide que las personas accedan a las herramientas que necesitan para participar en la economía.

Cada vez tenemos más que demostrar la eficacia de las herramientas. La cuestión es si actuaremos con la coordinación, la visión y la urgencia necesarias.

Porque, en definitiva, un sistema comercial que excluye a las personas con discapacidad no solo es injusto, sino también económicamente incompleto. Muchas gracias.

SATISH MISHRA: Muchas gracias, Ralf, y gracias también por explicar el trabajo que realiza el grupo de trabajo sobre discapacidad y comercio.

Preguntaré (con interrupciones de audio) en riffs e impuestos y un punto importante de una herramienta para la inclusión para asegurar que todos los que necesiten productos de asistencia puedan evaluarlos, así como también volver a enfatizar (con interrupciones de audio).

Muchas gracias por esas aportaciones.

Ahora permítanme presentarles a nuestro buen amigo y colega Fernando de UNICEF. Fernando es responsable de la tecnología de asistencia y desempeña un papel clave en la expansión de dicha tecnología en los países. Y se une a nosotros desde Nairobi, Kenia. Y Fernando UNICEF, junto con sus socios, entre los que se incluyen la sociedad civil y las organizaciones no gubernamentales internacionales y nacionales, están en primera línea con el gobierno para mejorar el acceso a la tecnología de asistencia. En todas esas situaciones, UNICEF y sus socios necesitan introducir productos de asistencia a través de la frontera, donde se aplican los impuestos y aranceles nacionales.

Si puede informar a los participantes de este seminario web sobre el papel que UNICEF, junto con sus socios, está planificando y desempeñando para abordar las barreras arancelarias y no arancelarias a nivel nacional en el ámbito de la tecnología de asistencia. Ahora te toca a ti, Fernando.

>> FERNANDO: Muchas gracias, Satish. Y gracias también a Pascal y a todo el equipo de ATscale. Así como a Vinicius y Natalia y a todo el equipo de la Universidad de São Paulo. La contribución que hemos hecho con este trabajo es sumamente valiosa.

Gran parte de ello confirma nuestra experiencia. Muchas cosas nos recuerdan cosas que ya sabíamos. Pero ahora le proporciona una base sólida derivada de la investigación.

Muchas gracias. Lo que me pareció particularmente valioso, y esto confirma nuestra experiencia en UNICEF, es la importancia de las organizaciones de personas con discapacidad en la existencia de un organismo coordinador que reúna a diferentes ministerios para que

Así que mañana lo hacemos transversal, no solo con el gobierno, sino que lo hacemos transversal a toda la sociedad. Entonces, se involucra al sector privado. Y los ambulatorios y otros usuarios de tecnología de asistencia.

También es maravilloso ver el énfasis que le has dado a los costos relacionados con la logística. Que estén relacionados con el transporte. Y simplemente complejidad. Cuando partimos de la perspectiva de los países ricos, solemos subestimar la magnitud de esa simple complejidad.

Quizás no sea la mejor construcción, pero la complejidad en sí misma puede afectar la provisión de tecnología de asistencia.

Y aquí es donde puedo compartir parte de mi experiencia, ya que creo que complementa y refuerza lo que usted ha destacado en este estudio y en este trabajo.

Al analizar esto, inmediatamente nos surgen preguntas sobre todo lo que hay por hacer; nos gustaría saber más sobre otras áreas de la tecnología de asistencia y otras industrias. Y esta es una reacción natural. Creo que debemos destacar que ya contamos con mucho valor y podemos obtener mucha comprensión de este trabajo, lo que podemos considerar oportunidades fáciles de aprovechar y sobre las que podemos actuar de inmediato.

No necesitamos saberlo todo sobre cada sector de la tecnología de asistencia para empezar a marcar la diferencia. Por ejemplo, la necesidad de simplificar

la importación y los procedimientos. La necesidad de una mejor formación. La necesidad de la participación de los usuarios de tecnologías de asistencia. Porque gran parte del conocimiento es contextual. Gran parte del conocimiento se basa en las necesidades y circunstancias específicas de cada país. Y las personas más idóneas para ayudar a un gobierno a priorizar qué se debe hacer primero, cómo se podrían simplificar las cosas y aportar un amplio conocimiento local, respaldado por evidencia científica, provienen mejor de quienes utilizan tecnología de asistencia.

Ahora bien, quiero advertirles, y creo que esto ya se refleja en su trabajo, que los enfoques simplistas nunca son efectivos. ¿Qué quiero decir con eso? Cualquier regla genérica como por ejemplo, reducir a cero todos los aranceles en tecnología de asistencia. Es entonces cuando se ha hecho. Y no ha sido suficiente.

Por lo tanto, necesitamos una visión sofisticada, porque no se trata solo de comercio, sino también del equilibrio entre lo que debe hacerse localmente, lo que debe importarse y lo que debe ser una combinación de ambas opciones.

Por ejemplo, debemos considerar cuidadosamente, en los diferentes tipos de tecnología de asistencia, ¿cuál es el tamaño del mercado? ¿Existe algún acuerdo de libre comercio con otros países que permita que la producción local sea viable?

Además, nunca subestimes la complejidad de la producción local.

Asegúrese de que usted, el gobierno, el usuario y el organismo coordinador de asistencia en el país consulten con otros países que hayan implementado con éxito la producción.

A veces se trata simplemente del ensamblaje de productos y otras veces es algo más completo. Pero hay que asegurarse de analizarlo de forma sistémica y considerar el tamaño del mercado, el coste del artículo y si es perfecto para traerlo.

¿Y qué elementos de esa cadena de suministro deberían importarse al país? Eso me parece una señal de alarma importante. Cualquier simplificación

excesiva del proceso. Pero creo que la mejor opción es mantenerse muy fiel a los propios principios.

Principios como maximizar los beneficios y el número de personas que acceden a la tecnología de asistencia. Adoptemos un enfoque intersectorial.

Aprovechemos todo el conocimiento que podamos del sector sanitario. Del sistema educativo. Del sistema de protección social. Del sector privado. De la Organización de Personas con Discapacidad y otras autoridades competentes

pero tienes flexibilidad en tu implementación. Cada sector puede requerir un enfoque diferente. Y no se pueden tener reglas genéricas que funcionen perfectamente en múltiples segmentos del sector de la tecnología de asistencia.

Así que creo que es un trabajo maravilloso. Creo que usted está dando ejemplo al involucrarnos a todos, al involucrar al sistema de las Naciones Unidas en esta discusión. Es importante llegar a muchos segmentos de este sector en tu investigación. Y quiero que continuemos con este estilo y este enfoque. Tenemos que actuar en función de lo que sabemos.

Y sean humildes, porque la ventaja es grande. Pero la recompensa es inmensa. Como usuario de tecnología de asistencia, puedo decirles que, desde el primer momento, cambia vidas. Muchas gracias.

>> SATISH MISHRA: Gracias, muchas gracias, Fernando. Eh, estamos justo en punto. Y podemos responder un par de preguntas, así que (se omite el audio) por cuestiones de tiempo.

Hay una o varias preguntas muy interesantes (con saltos en el audio).

Brindar atención personalizada a cada persona y contactarla individualmente. Tengo algunas preguntas que quiero plantearte, Vinicius. Una de ellas está relacionada con la fabricación local. ¿Y cómo es posible que en la investigación se encontraran hallazgos que ilustraran la importancia de la fabricación local, en el sentido de que los componentes de los productos de asistencia se importaban y se fabricaban localmente?

¿

¿Cómo influyó esto en el comercio, los aranceles y las barreras comerciales?

>> VINICIUS: Gracias, Satish. Y en primer lugar, este es uno de los ejemplos de lo difícil que es rastrear información cuando no tenemos códigos específicos. Por lo tanto, no podemos depender de materias primas específicas para productos de asistencia, ya que también pueden utilizarse para otros productos. Por lo tanto, no podemos ser específicos al respecto.

Pero es importante tenerlo en cuenta al analizar los sistemas legislativos nacionales. Y la forma en que fabrican las piezas de repuesto y los componentes de los productos de asistencia también exime no solo a los productos completos, sino también a las piezas y accesorios.

Como también mencionó Fernando, a veces el ensamblaje de alta calidad es el primer paso hacia la fabricación local. Y lograr este equilibrio entre cómo dependes del comercio internacional y cómo dependes de tu industria local para abastecer a tus usuarios.

Es posible que exista un acuerdo regional en el que diferentes países colaboren para construir esto, no solo a esta escala, sino también en lo que respecta a la demanda, la industria y la oferta.

Y puedes organizar tu sistema para facilitar el comercio entre estos países. Y además, sin aranceles, para que puedas fabricar estos productos localmente y comercializarlos entre estos países, de modo que exista oferta y demanda a nivel regional.

Y esto ya ocurre en muchos otros países y en numerosos mercados regionales. Y podríamos aplicar esto también a los productos de asistencia.

>> SATISH MISHRA: Gracias, me dijeron que probablemente mi voz no se escucha con claridad. ¿Se oye?

>> VINICIUS: Mejor ahora.

>> SATISH MISHRA: Ahora está mejor. Disculpas por eso. Y Fernando, veo tu mano y mientras tú complementas a Vinicius tengo una pregunta para ti y para Ralf. Una pregunta para Fernando, además de lo que queremos complementar al comentario anterior de Vinicius, se centra en cómo podemos relacionarnos con los gobiernos nacionales.

Para reducir o conseguir ejemplos y alivio fiscal. ¿Cuál debería ser el proceso adecuado para interactuar con los gobiernos nacionales? ¿Te toca a ti, Fernando?

>> FERNANDO: Bueno, como en estas áreas, esto es específico de sus circunstancias. Pero lo que he observado es que algo universalmente valioso para los países son los cambios que, a la larga, suponen un coste y les reportan un gran beneficio.

Por lo tanto, el tipo de análisis que has realizado con este trabajo es crucial, ya que demuestras que con un impacto mínimo en los ingresos se logra un enorme impacto social. Este es precisamente el tipo de argumento que la mayoría de los gobiernos nacionales acogen con gran satisfacción. También quería mencionar este equilibrio entre la producción local y el comercio internacional o la importación. Recientemente hemos observado una interrupción del comercio causada por la pandemia. Ahora vamos a ver otro muy significativo provocado por la crisis energética.

Y hemos visto en el pasado, de forma periódica, en muchísimos países, perturbaciones causadas por las fluctuaciones cambiarias y las diferentes políticas.

Por lo tanto, cuando analizamos las estrategias que queremos adoptar, debemos considerar el impacto inmediato y el impacto a largo plazo en la oferta y en la que elegimos. Gracias.

>> SATISH MISHRA: Muchas gracias, Fernando. Y voy a responder una pregunta más que estaba en el chat. Y sería estupendo, Ralf, conocer tu punto de vista al respecto.

¿Cómo podemos investigar mecanismos regionales como la Unión Africana o el CDC Africano y otros mecanismos gubernamentales para abordar los problemas relacionados con el comercio y los aranceles?

>> RALF: Gracias, es importante involucrar a todos los grupos y el riesgo del alquitrán es una decisión nacional.

Son las naciones que se unen las que deciden sobre el riesgo del alquitrán, excepto si hay una unidad aduanera, en cuyo caso tienen el mismo arancel estándar común.

Pero creo que es bueno que usemos todos los bloques para apoyar el trabajo. Y creo que estamos en una fase muy temprana. Creo que estamos en una etapa en la que debemos crear conciencia y mostrarles qué otras consecuencias tendría aplicar tarifas más altas a estos dispositivos de asistencia. dispositivos. Una vez que hayamos avanzado más en este tema, podremos trabajar con todos los bloques regionales, como los que mencionaste en África, para informar a los Estados miembros sobre la situación.

>> SATISH MISHRA: Gracias, Ralf. Veo una mano. Y adelante, por favor, pero sería genial si pudieras ser breve.

>> Sí, gracias. Para su información, estamos trabajando en un programa. Y el desafío entre India y son los costos y las barreras. Y esa es la razón por la que el gobierno de Japón ha dado esta economía, porque son rentables y cómo podríamos tener una sinergia. Y usted habla de mecanismos regionales. Creo que esa es una. Y un segundo como en el (micrófono apagado) en el pero no específicamente pero esto está empezando igual. Y cualquier presión o política sobre el tema del ESC donde los fondos o los recursos de AP puedan estar disponibles para la contribución. Eso es beneficioso para ello.

Conocí a empresas emergentes de tecnología de asistencia en los países líderes del sector y todas se enfrentan al reto de la expansión. Y otros productos. Así que gracias.

>> SATISH MISHRA: Gracias. ¿Cómo puede la RSE brindar apoyo en este proceso? Creo que ese es el punto que estás planteando. Y gracias también por destacar el estudio que se está realizando sobre el mercado de tecnología de asistencia al conductor en Japón e India. Nos pondremos en contacto con usted para obtener más información al respecto.

Hemos pasado el tiempo. Y les pido disculpas por ello. El informe técnico y el documento de política sobre tecnología de asistencia y comercio internacional están disponibles en línea. Y tendremos los enlaces en el chat.

La grabación del seminario web también se compartirá públicamente. Y estará disponible en el sitio web de ATscale, así como en las redes sociales.

Se espera que el próximo seminario web de esta serie sobre el mercado de la tecnología de asistencia se centre en la plataforma de mercado de productos de asistencia. Y todos estarán invitados también. Y las invitaciones deberían llegar el mes que viene.

Esperamos seguir trabajando en esto, con los presentes aquí. Y para continuar esta conversación sobre cómo construir mercados de tecnología de asistencia más saludables. Y derribar barreras a nivel mundial.

Que tengas un buen día o una buena noche, dependiendo de dónde te encuentres. Y muchas gracias por participar. Y muchas gracias por su tiempo.

>> Gracias a todos, gracias a todos, gracias, Satish.

>> Gracias.

>> Gracias a todos.