

Серия дискуссий по формированию рынка в секторе вспомогательных технологий: Вебинар 4

Вспомогательные технологии и международная торговля

Текст вебинара на русском языке

Данный документ содержит англоязычную стенограмму вебинара по вспомогательным технологиям и международной торговле, состоявшегося 27 мая 2026 года и организованного компанией ATscale. Для получения полной информации, пожалуйста, обратитесь к [отчету](#), записи вебинара, стенограмме и презентации. Данный текст точно соответствует обсуждению в прямом эфире во время вебинара и не подвергался редактированию или корректуре после мероприятия.

А субтитры тоже готовы?

>> Да, подпись уже готова.

>> И, как я вижу, Streamtext работает. Поэтому я думаю, мы можем начать пускать людей. А потом, Сатиш, ты сам начнёшь, когда захочешь.

>> САТИШ МИШРА: Здравствуйте, все. Мы дадим всем минуту, чтобы присоединиться.

Хорошо.

Доброе утро, добрый день всем. Подождём ещё минуту, пока к нам присоединятся люди. И тогда мы сможем начать.

Хорошо.

Да, я вижу, что люди всё ещё присоединяются.

>> САТИШ МИШРА: Тем, кто присоединяется сейчас, мы просто даем немного времени.

>> (АВТОМАТИЗИРОВАННЫЙ ГОЛОС) Идет запись

>> САТИШ МИШРА: Поскольку люди присоединяются, почти все собрались, так что мы можем начать.

Хорошо. Думаю, нам следует это сделать. Доброе утро, добрый день и добрый вечер всем вам, кто присоединился к нам из разных уголков мира. Меня зовут Сатиш, я руководитель программы ATScale. Добро пожаловать на наш четвертый вебинар, посвященный формированию рынка вспомогательных технологий. И мы начали эту серию статей о формировании рынка вспомогательных технологий и различных факторах, влияющих на его развитие.

На сегодняшнем вебинаре мы рассмотрим один из аспектов рынка, которому обычно уделяется недостаточно внимания, — международную торговлю. Сегодня мы постараемся ответить на вопрос: какое влияние торговля оказывает на доступ к вспомогательным технологиям?

Как можно сформировать торговую политику, чтобы облегчить доступ к вспомогательным технологиям?

Сегодняшний вебинар также будет посвящен презентации результатов исследования в области вспомогательных технологий и международной торговли. Помимо этого, будет представлен аналитический обзор, содержащий практические рекомендации и действия, которые можно предпринять на страновом уровне для укрепления торговой политики в отношении вспомогательных технологий.

В рамках сегодняшнего вебинара мы хотели бы особо поблагодарить наших партнеров из Европейского союза за их сотрудничество в развитии рынков здоровых технологий, а также партнеров, находящихся на переднем крае исследований, – Институт физической и реабилитационной медицины медицинского факультета Университета Сан-Паулу.

Прежде чем мы начнём, несколько организационных замечаний. Вебинар продлится 60 минут, и мы надеемся завершить его к 17:00.м. центральноевропейское летнее время

Пожалуйста, держите микрофон выключенным. Вебинар проводится на английском языке, а также в прямом эфире на французском, испанском и португальском языках. Чтобы получить доступ к переводу в режиме реального времени, нажмите на кнопку «Перевод» внизу экрана Zoom.

Субтитры также доступны на всех языках ООН, английском языке и языке U.США, русский, французский, арабский, китайский.

Для включения субтитров, пожалуйста, нажмите на список, размещенный в чате.

Вебинар будет записан и опубликован после мероприятия.

Если у вас возникнут какие-либо вопросы во время вебинара, пожалуйста, используйте функцию чата. Наши сотрудники следят за чатом и ответят в режиме реального времени или во время сессии вопросов и ответов, которая запланирована на конец вебинара.

Если нам не удастся ответить на какой-либо вопрос во время сегодняшней сессии, мы свяжемся с вами индивидуально после вебинара. Пожалуйста, используйте также функцию чата, чтобы оставлять общие комментарии или отзывы по мере нашего развития. Мы хотели бы услышать ваши отзывы.

И наконец, было бы здорово, если бы была виртуальная фотография, если это возможно. Если люди смогут на мгновение включить свои камеры, чтобы мы могли сделать скриншоты всех людей и прекрасных лиц на экране.

У меня будет примерно 30 секунд, чтобы это сделать. И я дам людям, если у них будет возможность, секунд 10, чтобы включить камеру. И если они захотят. И мы должны быть — мы уже должны быть готовы.

Итак, начнём: 3, 2, 1. Думаю, нам удастся запечатлеть большинство лиц, которые здесь присутствуют. Большое вам спасибо за это. На сегодняшнем вебинаре мы услышим вступительные слова представителей ATScale и Европейской комиссии. Затем будут представлены результаты всесторонней оценки влияния торговой среды на доступ к вспомогательным технологиям.

Затем последуют выступления коллег из партнерских организаций, занимающихся вопросами международной торговли, тарифных структур, национальных налогов и политической обстановки, влияющей на доступ к качественным и доступным вспомогательным средствам, с целью публикации материалов, особенно в странах и условиях с низким уровнем дохода.

Предполагалось, что к нам присоединится представитель правительства Кении, но незадолго до вебинара мы узнали о возникших семейных обстоятельствах.

Посмотрим, сможет ли она присоединиться или нет.

В конце вебинара будет выделено время для вопросов и ответов.

Не теряя времени, позвольте мне пригласить нашего генерального директора ATScale, Паскаля, выступить со вступительной речью и рассказать, почему мы сегодня здесь.

А теперь о том, почему это работает и как масштабировать эту технологию до вспомогательных средств для тех, кто в ней больше всего нуждается. Слово вам, Паскаль, спасибо.

>> ПАСКАЛЬ: Спасибо, Сатиш, друзья, коллеги! Мне очень приятно приветствовать всех на этом вебинаре, посвященном формированию рынка в секторе вспомогательных технологий. И я думаю, что эта тема особенно актуальна в наше время, когда мир переживает многочисленные геополитические и экономические потрясения.

, знаете ли, отчасти это связано с торговлей. Поэтому я считаю, что это действительно очень актуальная и своевременная тема.

Параллельно с масштабными изменениями, которые мы наблюдали в последние год-два на торговой арене, растет глобальный спрос на вспомогательные технологии, особенно в странах с низким и средним уровнем дохода.

Несмотря на этот рост, сегодня, как, вероятно, многие из вас знают, в среднем только 1 из 10 человек, нуждающихся во вспомогательных технологиях в странах с низким уровнем дохода, имеют доступ к необходимым им устройствам или услугам.

В ходе нескольких проведенных опросов, когда респондентов спрашивали о главной проблеме доступа к услугам, ответ почти всегда был единогласным: доступность по цене.

Конечно, одним из ключевых факторов, определяющих доступность, являются барьеры, связанные с торговлей. Итак, сегодня мы хотим поговорить и ответить на вопрос: почему торговля так важна для доступа к вспомогательным технологиям? Каковы текущие объемы торговли, тарифы и налоговая структура?

Что мы можем сделать, чтобы добиться позитивных изменений и сделать использование вспомогательных технологий более доступным? Мы работаем вместе с партнерами над этим исследованием уже более года, и мы очень рады возможности поделиться сегодня его результатами со всеми вами.

Этот технический отчет о вспомогательных технологиях (ВТ) и международной торговле делает важный шаг, основанный на фактических данных, к разъяснению мира тарифов и налогов.

Это также препятствует доступу к доступным и полезным вспомогательным средствам тем, кто в них больше всего нуждается.

И цель состоит в том, чтобы представить результаты в понятной и, будем надеяться, применимой на практике форме. Как уже упомянул Сатиш, позвольте мне еще раз выразить нашу благодарность Европейскому союзу за поддержку этой работы и за их неизменную приверженность этому сектору. Мы также хотим поблагодарить Институт физической и реабилитационной медицины многопрофильной больницы медицинского факультета Университета Сан-Паулу за это углубленное исследование по данной теме.

Также важно выразить признательность членам технической консультативной группы и межведомственной рабочей группы по вопросам инвалидности и торговли за их бесценные отзывы и рекомендации на протяжении всего процесса разработки этого исследования.

И наконец, я хочу поблагодарить докладчиков, участников и рецензентов этого исследования. Это стало возможным благодаря вашим усилиям.

В заключение, я думаю, что если и есть какой-то главный посыл, который мы хотим донести до каждого после сегодняшней дискуссии, так это то, что вспомогательные технологии — это не просто вопрос здравоохранения или социальный вопрос, это не просто право человека. Это также фундаментальный вопрос торговли.

И нам нужно взглянуть на это и с этой точки зрения. Поэтому мы с нетерпением ждем сегодняшних отзывов от всех вас о практических идеях и обязательствах по дальнейшему сотрудничеству в рамках этой важной повестки дня. Это положило начало продолжающемуся диалогу о международной торговле и вспомогательных технологиях. И ещё раз спасибо, и тебе того же, Сатиш.

>> САТИШ МИШРА: Спасибо, Паскаль, и спасибо за то, что вы подчеркнули важность разъяснения сложностей торговли, тарифов и налогов, поскольку это понимание существенно влияет на доступ к вспомогательным технологиям.

В связи с этим я хотел бы также пригласить Лору выступить со вступительной речью. Лора возглавляет группу по вопросам социального равенства, производства и прав людей с инвалидностью в рамках международного партнерства Европейской комиссии. Теперь слово тебе, Лора.

>> Лора: Спасибо, вы меня хорошо слышите?

>> САТИШ МИШРА: Очень хорошо.

>> ЛАУРЕ: Идеально. Уважаемые коллеги, дамы и господа, благодарим вас за участие в этом вебинаре. Мне очень приятно видеть сегодня так много из вас.

Включение людей с инвалидностью является основополагающей частью внутренней и внешней деятельности Европейской комиссии.

В начале этого месяца Европейская комиссия приняла сообщение, расширяющее стратегии защиты прав лиц с инвалидностью до 2030 года, с отдельной главой. Ссылку я размещу в чате. На случай, если кто-то из вас захочет взглянуть. Цель

данного сообщения — повысить амбициозность стратегии, уделяя особое внимание ее реализации. Доставка наземным транспортом.

И реальное влияние на жизнь людей. Ознакомившись с представленным сегодня докладом, я убежден, что все мы здесь разделяем это намерение добиться результатов и оказать влияние. Вот почему я хотел упомянуть об этом новом материале, об этом новом способе общения.

Инклюзия людей с инвалидностью входит в обязанности пользователей в соответствии с Конвенцией Организации Объединенных Наций о правах людей с инвалидностью и Повесткой дня на период до 2030 года, в частности, в центральный пункт – «Никого не оставлять без внимания».

В рамках нашего международного партнерства инклюзивность для людей с инвалидностью не рассматривается как отдельная или второстепенная тема, а является неотъемлемой частью нашей работы в области развития человеческого потенциала, государственного управления, устойчивого роста, а также «зеленой» и цифровой трансформации.

И вспомогательные технологии играют важнейшую роль в воплощении этого в реальность. Для многих людей с инвалидностью доступ к вспомогательным технологиям, инвалидным коляскам, протезам, слуховым аппаратам и устройствам, цифровым решениям и т. д. является тем, что позволяет им участвовать в школьной жизни, работе, общественной жизни и демократических процессах.

Вспомогательные технологии способствуют автономии, достоинству и равным возможностям, однако доступ к ним по-прежнему крайне неравен, как мы только что услышали от Паскаля. В результате миллионы людей с инвалидностью, особенно женщины и девочки, жители сельской местности и те, кто живет в нищете, остаются без необходимых средств для реализации своих прав на практике.

С точки зрения Европейской комиссии, вспомогательные технологии — это не только социальная проблема или проблема здравоохранения, но и проблема развития, экономики и торговли. И здесь я повторяю слова Паскаля. Это находится на пересечении прав человека, инклюзивности, роста и инноваций.

Их социальное влияние неоспоримо, но, позволяя своим пользователям вносить вклад в экономический рост, они также играют ключевую роль в доказательстве того, что инвестиции в права людей с инвалидностью — это не только затраты, но и реальные инвестиции.

Это принесет пользу не только обществу, но и экономике.

Возможно, вы слышали о глобальном шлюзе. Это стратегия Европейского союза, направленная на поддержку устойчивых и доверительных связей со странами-партнерами. В рамках этой стратегии мы работаем над мобилизацией качественных инвестиций, содействием справедливым переходам и справедливым экономическим преобразованиям.

Мы стремимся интегрировать социально-экономические аспекты, сочетая материальные инвестиции в инфраструктуру с нематериальными в нормативно-правовую базу, экологические и социальные стандарты, обучение, и в рамках этой структуры мы видим действительно большие возможности для поддержки экосистем, которые могут расширить доступность и сделать более доступными вспомогательные технологии в странах-партнерах.

Представленные сегодня отчеты напрямую указывают на эту возможность. В нем рассматривается, как торговая политика, налогообложение, а также связанные с ними процедуры и практика влияют на доступ к качественным вспомогательным средствам. Это помогает нам лучше понять, где находятся узкие места в сфере бот-технологий, связанные с рисками, не связанными с тарифами, барьерами, а также в нормативно-правовой среде, информации и практике.

Для Европейской комиссии эта информация ценна, поскольку позволяет определить, где целенаправленные действия могут реально изменить ситуацию. Это послужит основой для нашего политического диалога с правительствами стран-партнеров и партнерскими организациями.

И мы сохраняем, в частности, следующие элементы. Снизить ненужные барьеры при использовании необходимых вспомогательных средств. Интеграция вспомогательных технологий в более широкие стратегии в области здравоохранения, образования, социальной защиты и цифровых технологий.

Цель – поддержать доступ к рынкам производителей и поставщиков вспомогательных технологий, в том числе европейских, а также укрепить местные и региональные производственные и сервисные мощности.

И необходимо обеспечить, чтобы представительные организации лиц с инвалидностью принимали полноценное участие на всех этапах этой работы. А

теперь позвольте мне подчеркнуть последний пункт. Никакие решения, касающиеся лиц с инвалидностью, не должны приниматься без их полного и эффективного участия. Этот принцип должен также определять наши усилия по расширению доступа к вспомогательным технологиям, начиная с разработки политики и заканчивая внедрением, мониторингом и оценкой на протяжении всего проектного цикла.

Я хотел бы от всей души поблагодарить компанию ATScale, а также коллег из Бразилии и всю команду, работавшую над этим отчетом. И всем заинтересованным сторонам, которые внесли свой вклад, поделившись своими знаниями и опытом.

Ваша работа помогает нам перейти от политических обязательств к конкретным и основанным на фактах действиям. Я призываю всех вас сегодня использовать сегодняшний вебинар для критического осмысления полученных результатов, обмена опытом между странами и выявления возможностей для сотрудничества.

В Европейской комиссии мы заинтересованы в том, чтобы вместе с вами определить, как мы можем ускорить прогресс и обеспечить людям с инвалидностью в странах с низким и средним уровнем дохода доступ к вспомогательным технологиям, необходимым им для полноценного участия в жизни общества и экономики.

Большое спасибо.

>> САТИШ МИШРА: Большое спасибо, Лора, и спасибо вам за то, что вы подчеркнули приоритетность политики комиссии в области инклюзии людей с инвалидностью, а также важность вспомогательных технологий и торговли. И как торговля может повлиять на доступ, ограничить доступ или вовсе исключить доступ.

Также благодарю за выявление и устранение финансовых механизмов ЕС. А также возможности, которые могут укрепить рынки вспомогательных технологий.

Большое спасибо, Лора. А теперь позвольте пригласить Винисиуса. И Наталья. Винисиус — второй исполнительный директор, а Наталья — заместитель директора

Института физической и реабилитационной медицины при общей больнице медицинского факультета Университета Сан-Паулу.

Это длинный текст.

Винисиус и Наталья, возглавлявшие исследовательскую группу, подготовившую этот отчет, представят ключевые выводы, а также практические рекомендации, вытекающие из этой работы. И поделитесь с нами этими выводами и рекомендациями. А теперь, пожалуйста, Винисиус и Наталья, слово за вами.

>> ВИНИЦИУС: Спасибо, это действительно длинное название, и приятно отметить, что у нас есть центр сотрудничества ВОЗ по вспомогательным технологиям, и именно поэтому мы работаем в больнице с исследовательской группой, которая выходит за рамки собственно здравоохранения. А также рассмотрим другие аспекты доступа к вспомогательным технологиям.

А затем я представлю вводный раздел, посвященный исследованиям и использованным нами методам. Наталья представит результаты исследования, и я вернусь, чтобы рассказать о некоторых из ее ключевых рекомендаций.

Лора и Паскаль уже очень точно подметили, в чем заключается проблема. А Наталья, если ты сможешь поменяться. Спасибо. Таким образом, потребность во вспомогательных технологиях огромна. У нас низкий уровень доступа. И доступность по цене играет здесь важную роль. А когда у нас отсутствует местное производство, и это, по сути, правило, а не исключение, это означает, что импорт играет ключевую роль в обеспечении доступности продукции. И тогда люди смогут получить к ним доступ. И для этого существует множество барьеров, начиная от торгового потенциала и заканчивая соглашениями, которые могут быть заключены для того, чтобы этот потенциал был реализован и чтобы страны могли извлечь из него больше выгоды.

Кроме того, тарифы, применяемые на национальном уровне, также регулируются на национальном уровне. Налоги. А также логистический аспект доставки этого товара из портов в розничные магазины. В этой работе мы сосредоточились на том, как преодолеть все эти барьеры, учитывая, что производство зачастую сосредоточено в нескольких странах. И многие другие страны мира будут зависеть от импорта, чтобы получить к ним доступ.

В рамках нашего исследования основное внимание было сосредоточено на нескольких продуктах, а именно на вспомогательных средствах. Это слуховые аппараты, ортезы, протезы, очки, наушники и инвалидные коляски.

Чаще всего мы рассматриваем именно такие товары. И важно, что мы уделяем им внимание, поскольку это позволяет нам отслеживать информацию на международном уровне. И мы сделали это, используя коды гармонизированной системы, которые мы применяем на международном уровне для отслеживания любой продукции, продаваемой на международном рынке.

И мы рассмотрим это позже, чтобы сказать, как они закодированы и как закодированы эти продукты, это действительно важно с точки зрения уровня и качества информации, которую мы можем получить. Это было исследование. В некоторых аспектах этого вопроса мы рассматриваем торговые потоки. А также некоторые уровни тарифов в регионе.

Но особое внимание мы уделили Чаду, Египту, Мозамбику и Республике Конго. Когда мы перейдем к более подробному рассмотрению этих стран, вы получите дополнительную информацию в опубликованном техническом отчете.

Здесь представлен лишь общий обзор наших выводов. Также важно подчеркнуть, что мы не рассматривали всю цепочку поставок. Это было бы масштабное исследование. Поэтому мы сосредоточимся на аспектах импорта и доставки дистрибьюторам.

Это частично таможенное оформление, национализация и распространение. Мы рассматриваем не только затраты производителя и все прочие сопутствующие факторы. А также со стороны розничных продавцов. Таким образом, мы рассматриваем середину этого процесса и то, как в нем проявляется аспект международной торговли.

Поэтому для проведения исследования мы использовали смешанный подход к методам исследования. Таким образом, мы провели как количественный анализ торговли, так и анализ данных о торговых потоках, включая точные данные, а также качественный анализ национального законодательства и существующих международных соглашений.

А также обзор литературы по вопросам доступа к товарам медицинского назначения в целом. И, в частности, вспомогательные товары, предоставляемые округом, там, где они были доступны. У нас была аналитическая структура, которая позволила нам проводить сравнения между странами и обобщать полученные результаты. Именно это вы найдете в нашем техническом отчете. И мы постарались, как уже упоминал Паскаль, сделать этот подход более ориентированным на участие всех заинтересованных сторон. И, что немаловажно, мы привлекли к консультациям более 40 экспертов, либо в рамках интервью, либо через нашу техническую рабочую группу и последующие экспертные оценки.

Как я уже упоминал, большая часть этой работы основывалась на гармонизированных системных кодах, позволяющих отслеживать и идентифицировать эти продукты.

А затем Наталья покажет вам, как это выглядит в финальной разборке.
прямо сейчас.

>> НАТАЛИЯ: Здравствуйте, я одна из исследователей, участвующих в этом исследовании, и я представлю некоторые ключевые результаты нашего проекта, начиная с обзора потока торговли вспомогательными технологиями в Африке. Первый аспект, который мы хотим подчеркнуть, это то, что африканская доля приходится на более мелкие части из 18 стран, то есть слуховые аппараты, протезы, инвалидные коляски и другие товары, стоимость которых превышает 6 миллионов долларов. 5 миллиардов долларов США. Итак, слева у нас показана доля мирового импорта и доля мирового населения, и мы видим, что Африка находится в самом низу списка с долей в 1% мирового импорта сельскохозяйственной продукции.

В то же время, производство вспомогательной продукции в Африке частично зависит от внешних рынков. В период с 2016 по 2023 год международная торговля составляла всего 3%.6% от общего объема импорта продукции АТ приходится на африканский континент, что подтверждается данными справа, где указано, что Дания является ведущим рынком слуховых аппаратов для африканских стран, а Соединенные Штаты — ведущим импортером протезов. Китай является основным экспортером манков и инвалидных колясок на африканский континент.

Второй аспект, который я хотел бы подчеркнуть, касается тарифного режима для вспомогательных технологий в Африке. У нас есть информация, что тарифы на звонки через очки могут достигать 30%.

Хотя в большинстве стран действуют исключения из тарифов на слуховые аппараты, противоугонные устройства и инвалидные коляски, на многие очки и оправы действуют тарифы, достигающие 30%.

Слева показана средняя импортная пошлина на четыре целевых вспомогательных товара. 1.4% на слуховые аппараты.

1,6% на протезы. 1.8% для инвалидных колясок. И 8.4% на очки. Таким образом, значение импортных пошлин будет значительно выше.

Главная причина этого заключается в том, что во многих странах очки по-прежнему классифицируются как потребительский товар или предмет роскоши. В пяти выбранных нами странах тарифы на слуховые аппараты, протезы и инвалидные коляски варьируются от 0 до 5%. При этом средние тарифы на очки могут достигать 26%. На рисунке справа в презентации представлены средние тарифы на слуховые аппараты, средства защиты от кражи и инвалидные коляски. А вот данные по 15 африканским странам с самыми высокими тарифами: на графике видно, что средние тарифы на очки значительно выше, чем тарифы на остальные вспомогательные средства.

А теперь мы переходим от более широкого взгляда на африканский континент в целом к более целенаправленному рассмотрению пяти выбранных стран. Что касается структуры налогообложения вспомогательных технологий, то в отношении НДС режим налога на добавленную стоимость остается непоследовательным. Таким образом, системы АТ имеют в целом схожую архитектуру, где тарифы дополняются возможностью расширения, а для приоритетных товаров действует нулевая ставка.

Однако порядок обложения НДС налоговых вычетов гораздо более непоследователен. Таким образом, рисунок справа в презентации иллюстрирует стандартный способ и основной механизм НДС для пяти выбранных стран. Это означает, что слуховые аппараты, протезы и наружные линзы освобождены от НДС, в то время как очки и оправы облагаются НДС в полном объеме.

Если мы разберем все эти импортные пошлины, налоги и сборы, то увидим, что в совокупности они могут влиять на цену товара. Итак, 1.В 6 раз выше заводской цены.

Например, если бы те же самые льготы по тарифам и налогам, которые в настоящее время применяются к слуховым аппаратам, протезам и инвалидным коляскам в Кенте (одной из стран, которые мы выбираем), были распространены и на очки, то налоговая нагрузка по импортным пошлинам и НДС была бы равна нулю.

Таким образом, на диаграмме слева в презентации мы видим, например, стоимость одних очков, их импорт в Кению и цену после таможенного оформления. Итак, у нас есть цена с завода, и к ней добавляется 25% за логистику и 10% за импортную доставку. И НДС в размере 16%

В данном сценарии цена после таможенного оформления составляет 1.В 6 раз выше заводской цены.

С другой стороны, на рисунке справа в презентации представлена стоимость импорта слуховых аппаратов в Кению.

В этом сценарии, помимо отпускной цены, мы учитываем только 25% логистических затрат на импорт.

В этом сценарии цена после таможенного оформления и национализации составляет 1.В 25% раз выше заводской цены.

В нашей стране мы также изучили роль преференциальных торговых соглашений (ПТС) в улучшении доступа к вспомогательным средствам на африканском континенте.

Таким образом, соглашения о преференциальной торговле — это торговые соглашения между странами-партнерами, которые могут привести к снижению тарифов и налогов на отдельные товары, являющиеся предметом переговоров.

Таким образом, в нашем исследовании мы выявили 12 применимых соглашений о добровольном таможенном оформлении, касающихся тарифов на продукцию африканского происхождения.

И большинство соглашений о преференциях поступает из Конго. А в Конго с 2019 года наблюдается значительный рост импорта из стран-участниц Африканской зоны свободной торговли (AfCFTA). На рисунке справа представлены два сценария: первый — период с 2014 по 2018 год.

До вступления в силу соглашения о создании Африканской континентальной зоны свободной торговли (AfCFTA).

Таким образом, импорт вспомогательных товаров из стран-партнеров в Конго представлен всего двумя процентами. 4% импорта в Конго.

Однако в последующие пять лет ситуация изменилась, и в период с 2019 по 2023 год доля импорта из стран-партнеров в Конго, по оценкам существующих стран, составила 26%. Страна подскочила до 26.1%

Наконец, в нашем исследовании мы приводим несколько примеров африканских стран, которым удалось улучшить доступ к вспомогательным средствам за счет снижения импортных пошлин и налогов, применяемых к импорту вспомогательных средств.

Наш главный пример — из Зимбабве, где произошло распространение АТ (антитрахеальной технологии). В данном конкретном случае, в Зимбабве, все началось с того, что Министерство здравоохранения создало многоотраслевую рабочую группу по применению вспомогательных технологий с партнерами внутри страны.

Первой задачей этой рабочей группы стала разработка национальной стратегии в приоритетном порядке, включающей продукты и вспомогательные средства, соответствующие национальному контексту. Они разработали национальный список 55 товаров, подлежащих обязательному медицинскому страхованию, из которых 50 товаров взяты из списка Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), а также 5 товаров, предназначенных для конкретных контактов, отобранных рабочей группой.

И в то же время организации людей с инвалидностью или амбулаторные клиники привлекали внимание к влиянию тарифов и налогов на доступ к вспомогательным средствам в стране, в том числе и в ходе бюджетных консультаций.

В результате этой работы рабочей группы по вспомогательным технологиям налоговая служба Зимбабве провела оценку влияния на доходы и пришла к выводу, что доходы от тарифов и налогов, применяемых к вспомогательным средствам, могут быть упущены. И это было бы вполне осуществимо в рамках бюджетных ограничений страны.

И это освобождение от налогов соответствовало бы более широким целям социального обеспечения. В результате были внесены изменения в правила, и правительство отменило импортные пошлины на приоритетные вспомогательные товары для зарегистрированных амбулаторных пациентов.

Это основные выводы и результаты нашего исследования, а также несколько ключевых примеров из практики, которые помогают проиллюстрировать представленные данные. И, конечно же, ознакомившись с отчетом, мы получаем более широкий анализ, лежащий в основе наших данных и выводов. Но вот некоторые из ключевых цифр, которые мы хотели бы сегодня вам представить.

Большое вам спасибо.

>> Винисиус: Спасибо, Наталья, за то, что поделилась основными результатами. Как Сатиш упомянул в начале, мы старались сделать это максимально ориентированным на действия способом. Именно поэтому мы сформулировали ключевые рекомендации при поддержке наших экспертов, сотрудничавших с нами в этой работе. И первая рекомендация, как это сделала Зимбабве, заключалась в проведении анализа затрат и выгод, чтобы оценить упущенную выгоду и понять, насколько оправдана та выгода для населения, которая превышает потерю этих доходов для страны.

Вторая рекомендация касается эффективного применения существующих исключений.

Зачастую они существуют только на бумаге, но не в реальности. Существуют стратегии, позволяющие попытаться найти решения этой проблемы.

Также важно отметить, как я уже упоминал в начале, что у нас есть более согласованные системные коды, которые являются более точными и отражают вспомогательные средства, представленные на рынке.

И, в качестве быстрого примера, мы можем отслеживать эту информацию. Для слуховых аппаратов существует только один согласованный системный код. Есть три места для инвалидных колясок. Есть еще несколько вариантов для ортопедических стелек и противоугонных устройств, а также еще больше вариантов для очков и оправ.

Когда их много, иногда они носят дискриминационный характер, иногда их вообще нет, или в страну трудно попасть.

Важно, чтобы мы, например, взяли за образец работу таможенного союза, чтобы сделать эти кодексы более актуальными в разных странах и используемыми во всех странах.

Также важно, чтобы вспомогательные средства были отнесены к товарам первой необходимости. Необходимо составить приоритетные списки, чтобы извлечь выгоду из межсекторальных и общеправительственных усилий по расширению доступа к вспомогательным средствам.

В качестве пятой рекомендации мы должны обучить сотрудников и должностных лиц распознавать вспомогательные товары и обеспечить, как мы уже упоминали, эффективное применение льгот, что зависит от квалификации сотрудников и должностных лиц, работающих на местах в сфере таможенного оформления.

Мы должны — и это очень масштабный, вероятно, один из самых масштабных проектов с точки зрения наших ключевых рекомендаций. Приведите нашу торговую политику в соответствие с национальной или региональной защитой АТ. Таким образом мы объединяем доступность и доступность вспомогательных продуктов посредством импорта в местную промышленность. И как часто мы хотим, чтобы местная промышленность также поставляла эти товары.

Таким образом, наш подход заключается в использовании преференциальных торговых соглашений и общих тарифов между странами, а также в создании регионального, национального или регионального подхода, направленного на развитие местного производства и одновременно на увеличение масштабов за счет сотрудничества стран на региональном уровне.

Важно проводить информационную работу среди представителей частного сектора, поскольку это подразумевает, что дистрибьюторы и розничные продавцы должны быть осведомлены об этих механизмах. Но также и для общества в целом, чтобы конечные пользователи знали, как это работает, и могли извлечь из этого выгоду. Потому что зачастую расширения и преимущества зависят от конечных пользователей, а не только от розничных продавцов, в зависимости от того, как это организовано в каждой стране.

В заключение следует отметить, что это также важно, поскольку мы управляем всеми заинтересованными сторонами в этой области, координируем действия между этими участниками и обеспечиваем участие пользователей в этом процессе. Это важно для определения приоритетов. Это важно для ясности в данном процессе.

И если мы хотим принести пользу всей системе судоходства, то необходимо задействовать всех заинтересованных сторон во всех тех усилиях, которые необходимы для реализации этих рекомендаций.

Надеюсь, нам удалось поделиться всем, что мы сделали за время работы. И, конечно же, мы будем доступны для вопросов и ответов. Спасибо.

>> САТИШ МИШРА: Спасибо, Винисиус, и большое спасибо, Наталья. И спасибо за представление результатов оценки и рекомендаций по снижению стоимости вспомогательных технологий.

А также по поводу вашего замечания о важности обеспечения применения существующих исключений на национальном уровне и важности повышения осведомленности в этой области.

Исследование, безусловно, проводилось в отдельных странах Африки, но полученные результаты, а также рекомендации, которые из него выделяются, могут быть применены в любой стране, заинтересованной в расширении доступа к вспомогательным технологиям.

Сейчас самое подходящее время пригласить заинтересованные стороны, знакомые с экосистемой вспомогательных технологий, и различных партнеров, участвующих в разработке тарифов.

В связи с этим я хотел бы пригласить представителей ООН по вопросам торговли и развития в качестве межправительственного агентства, играющего центральную роль в разработке политики в области торговли, а также в вопросах управления в этой сфере.

Мне доставляет удовольствие пригласить Ральфа на Конференцию ООН по торговле и развитию, где он будет работать в отделе международной торговли и сырьевых товаров. Ральф, было бы замечательно, если бы ты мог помочь нам и рассказать о предпринимаемых усилиях в отношении торговли.

Помимо любых других уроков, которые вы можете извлечь из опыта других секторов, таких как гендерные вопросы, здравоохранение или другие смежные области, это может помочь нам снизить налоги и пошлины в сфере вспомогательных технологий.

И мы можем у них поучиться. Это тоже было бы полезно. Теперь твоя очередь, Ральф.

>> РАЛЬФ: Большое спасибо. И позвольте мне начать с поздравлений команде, работавшей над техническим отчетом и аналитической запиской. Это очень ценный вклад, способствующий развитию инклюзивной торговли для людей с инвалидностью, от концепции до практической политики. Я хотел бы изложить три момента.

Мой первый пункт касается усилий международных организаций. Мы наблюдаем явный сдвиг в международной системе: от рассмотрения инклюзивности людей с инвалидностью как социальной проблемы к признанию ее в качестве важнейшего приоритета в сфере торговли и развития.

Прежде всего, важно подчеркнуть, что вовлечение людей с инвалидностью в торговлю остается относительно новой областью работы для многих международных организаций. Несмотря на достигнутый прогресс, определенная концептуальная и политическая основа еще не заложена. В этом контексте особенно обнадеживает тот факт, что последний мандат, согласованный в октябре 2025 года в рамках Женевского консенсуса, знаменует собой важную веху. Впервые в истории ЮНКТАД в документ включен параграф об обеспечении участия людей с инвалидностью в торговле, отражающий четкое признание роли государств-членов ООН.

Это, разумеется, решение наших государств-членов. Но я хотел бы отметить здесь потрясающую работу, проделанную моим коллегой Грэмом на этом совещании и в секретариате по поддержке государств-членов.

Международные организации вносят существенные сравнительные преимущества в реализацию этой программы. Во-первых, посредством сбора доказательств и аналитической работы. Ярким примером является продолжающаяся работа по улучшению технических характеристик продукции и доступности данных. Включая подробную карту вспомогательных средств, сопоставленных с кодами ТН ВЭД, на основе списка продукции ВОЗ.

Эта работа повысит полноту анализа торговли, поможет количественно оценить барьеры и предоставить информацию лицам, принимающим политические решения.

Благодаря своему опыту, ЮНКТАД играет роль в оценке рисков, связанных с тарифами, в управлении рыночными рынками, и хотя тарифы за прошедшие годы снизились, именно меры, не связанные с тарифами, такие как процедуры и MEL, определяют результаты торговли.

В перспективе мы начнем работу по оценке того, как эти барьеры влияют на торговлю вспомогательными технологиями. В тех случаях, когда последствия могут быть даже более значительными, чем от введения тарифов.

В-третьих, посредством технического сотрудничества оказывать странам поддержку в совершенствовании сбора данных, таможенных процедур, нормативно-правовой базы и согласовании политики.

В целом направление ясное. Торговля все чаще рассматривается как инструмент инклюзивности, но при этом требует более всестороннего анализа и скоординированных действий.

Мой второй пункт касается межведомственной рабочей группы, которая была создана в 2023 году. Всемирный торговый центр ООН и МОТ. Эта работа по вопросам торговли и инклюзии людей с ограниченными возможностями объединяет растущее число организаций, чтобы перейти от разрозненных усилий к скоординированным стратегическим действиям.

Важно, чтобы это выходило далеко за рамки одной лишь координации. Во-первых, это укрепляет согласованность политики между различными институтами. Содействие решению проблемы разрозненности государственных структур в этой области. Согласование подходов и приоритетов обеспечивает более последовательную интеграцию принципов инклюзивности в работу, связанную с торговлей.

Во-вторых, это обеспечивает практическое сотрудничество и совместную работу.

В рамках рабочей группы уже организован ряд совместных заседаний и мероприятий, объединивших экспертов из разных организаций и повысивших осведомленность о проблеме. Во-третьих, это способствует улучшению коммуникации и обмену знаниями.

Это особенно важно в области, где сохраняются пробелы в данных и концептуальные проблемы. Рабочая группа предоставляет платформу для обмена методологиями, опытом и новыми данными.

Содействие формированию общего понимания. В-четвертых, это способствует разработке перспективных программ работы. В настоящее время мы переходим от диалога к подготовке совместных проектных предложений с целью расширения технического сотрудничества и повышения эффективности.

В-пятых, это укрепляет взаимодействие с государствами-членами, что крайне важно для обеспечения того, чтобы эта работа привела к изменению политики на национальном и региональном уровнях.

Важно отметить, что сотрудничество имеет решающее значение, особенно в нынешних условиях ограниченности финансовых и человеческих ресурсов в организациях.

Работая вместе, мы сможем добиться максимального эффекта, я избежу дублирования и разработаю согласованную и эффективную программу работы. Хотя рабочая группа находится еще на ранней стадии своего развития, она обладает большим потенциалом для того, чтобы стать центральной платформой для продвижения инклюзивной торговли для людей с инвалидностью во всем мире.

Позвольте мне перейти к третьему и последнему пункту. И Сатиш, ты же об этом упомянул. Уроки, извлеченные из гендерных аспектов и общественного здравоохранения, а также новые данные.

В этой области можно извлечь ценный опыт в сфере гендерного равенства и общественного здравоохранения, который может послужить основой для разработки соответствующей повестки дня. Будучи относительно новой областью, инклюзивная торговля для людей с инвалидностью значительно выиграла от опыта, полученного на стыке гендерной торговли, включая работы Софи Нотриа и Фантаны [звучит как]

Их работа помогла заложить основу для этой развивающейся области.

Выделяется несколько ключевых уроков. Во-первых, распределение (?)Инвалидность влияет на потребителей с инвалидностью через доступность товаров, а также на работников через доступ к занятости в рамках цепочек создания стоимости.

Во-вторых, сама доступность может выступать в качестве торгового барьера. В оценке стандартов сертификации или цифровых платформ участие может быть ограничено, в то время как инклюзивный дизайн может расширить рынки и возможности.

В-третьих, из сферы общественного здравоохранения мы знаем, что на товары первой необходимости, такие как мази, не распространяются налоги или таможенные пошлины.

Из доклада мы узнали, что очки рассматриваются как потребительские товары и облагаются пошлинами до 30%.

Показатели данных.

В-четвертых, данные определяют политику. Сохраняются существенные пробелы в классификации и оценке вспомогательных товаров в торговой статистике.

Ограничение эффективного принятия политических решений.

И наконец, прогресс зависит от координации действий всего правительства, объединения финансового, медицинского и социального секторов, а также от взаимодействия с организациями людей с инвалидностью.

В заключение позвольте мне сделать вывод. Простой аргумент. Если мы всерьез настроены на инклюзивную торговлю, то мы должны столь же серьезно отнестись и к снятию торговых барьеров.

Как тарифные, так и нетарифные. Это препятствует доступу людей к инструментам, необходимым им для участия в экономике.

Нам все чаще приходится доказывать эффективность используемых инструментов. Вопрос в том, сможем ли мы действовать в соответствии с ними с необходимой координацией, дальновидностью и оперативностью.

Потому что в конечном итоге торговая система, исключая лиц с инвалидностью, не только несправедлива, но и экономически неполна. Большое спасибо.

>> САТИШ МИШРА: Большое спасибо, Ральф, и спасибо за разъяснения по поводу работы рабочей группы по вопросам инвалидности и торговли.

Я буду спрашивать (о разрывах звука) в риффах и налогах, а также важный момент, касающийся инструмента инклюзивности, чтобы гарантировать, что каждый, кому необходимы вспомогательные средства, сможет оценить их, а также вновь подчеркнуть (разрывы звука).

Большое спасибо за эти ценные замечания.

А теперь позвольте мне пригласить нашего доброго друга и коллегу Фернандо из ЮНИСЕФ. Фернандо отвечает за вспомогательные технологии и играет ключевую роль в расширении их применения в разных странах. Он присоединяется к нам из

Найроби, Кения. И Фернандо, ЮНИСЕФ вместе со своими партнерами, в число которых входят организации гражданского общества, международные и национальные неправительственные организации, находятся на передовой линии борьбы с правительством за улучшение доступа к вспомогательным технологиям. Во всех этих ситуациях ЮНИСЕФ и его партнеры должны доставлять вспомогательные товары через границу, и именно здесь применяются национальные налоги и пошлины.

Если вы можете кратко рассказать участникам этого вебинара о роли ЮНИСЕФ и его партнеров в планировании и решении проблем, связанных с тарифными и нетарифными барьерами на страновом уровне в сфере вспомогательных технологий. Слово тебе, Фернандо.

>> ФЕРНАНДО: Большое спасибо, Сатиш. И отдельное спасибо Паскалю и всей команде ATScale. А также Винисиусу и Наталье и всей команде Университета Сан-Паулу. Наш вклад в эту работу чрезвычайно ценен.

Многое из этого подтверждает наш опыт. Многие из нас напоминают нам о вещах, которые мы и так уже знали. Но теперь это обеспечивает прочную основу, полученную в результате исследований.

Большое вам спасибо. Мне особенно запомнилось то, что было особенно ценно, и это подтверждает наш опыт в ЮНИСЕФ: важность организаций людей с инвалидностью и наличие координационного органа, объединяющего различные министерства.

Таким образом, завтра вы обеспечите межсекторальное взаимодействие не только с правительством, но и с другими секторами общества. Таким образом, вы привлекаете частный сектор. А также амбулаторные пациенты и другие пользователи вспомогательных технологий.

Также очень приятно видеть, какое внимание вы уделили затратам, связанным с логистикой. Они связаны с транспортом. И просто сложность. Когда мы рассматриваем ситуацию с точки зрения богатых стран, мы склонны недооценивать масштабы этой простой сложности.

Возможно, это не самая лучшая конструкция, но именно сложность может негативно сказаться на предоставлении вспомогательных технологий.

И здесь я могу поделиться своим опытом, поскольку считаю, что он дополняет и подтверждает то, что вы выделили в этом исследовании.

Изучив это, мы сразу же задали себе вопросы, и нам хотелось бы узнать больше о других областях вспомогательных технологий и других отраслях. И это естественная реакция. Думаю, здесь нужно подчеркнуть, что у нас уже есть много ценного опыта и понимания, которые мы можем извлечь из этой работы, и которые можно назвать «легкодоступными» результатами, на которые мы можем отреагировать немедленно.

Нам не нужно знать всё обо всех аспектах вспомогательных технологий, чтобы начать менять ситуацию к лучшему. Например, необходимость упрощения процедур импорта. Необходимость улучшения подготовки кадров. Необходимость вовлечения пользователей вспомогательных технологий. Потому что многие знания зависят от контекста. Значительная часть знаний основана на потребностях и специфических условиях каждой страны. А лучших специалистов, которые могут помочь правительству определить приоритеты и способы упрощения задач, лучше всего привлекают те, кто использует вспомогательные технологии, обладающие обширными знаниями о местной специфике и подтвержденными фактами.

Теперь я хочу предупредить, и, думаю, это уже заметно в вашей работе, что упрощенные подходы никогда не бывают эффективными. Что я имею в виду? Любое общее правило, например, давайте обнулим все тарифы на вспомогательные технологии. Вот тогда это и было сделано. И этого оказалось недостаточно.

Поэтому нам необходим взвешенный подход, поскольку речь идет не только о торговле, но и о балансе между тем, что нужно делать на местном уровне, что нужно импортировать и что должно представлять собой сочетание различных товаров и услуг.

Например, нам необходимо тщательно рассмотреть различные типы вспомогательных технологий и оценить размер рынка. Существуют ли соглашения

о создании торговой зоны с другими странами, которые могли бы сделать производство на местном уровне рентабельным?

Также никогда не следует недооценивать сложность производства на местном уровне.

Убедитесь, что вы, правительство, вы, пользователи, вы, координирующий орган по вспомогательным средствам в вашей стране, консультируетесь с другими странами, которые успешно внедрили их производство.

Иногда это просто сборка изделий, а иногда — более комплексное решение. Но необходимо подходить к этому системно, учитывая размер рынка, стоимость товара и целесообразность его вывода на рынок.

Какие элементы этой цепочки поставок следует ввезти в страну? Для меня это очень тревожный сигнал. Любое чрезмерное упрощение процесса. Но я думаю, что в конечном итоге нужно твердо придерживаться своих принципов.

Такие принципы, как максимизация преимуществ, то есть увеличение числа людей, получающих доступ к вспомогательным технологиям. Давайте применим межотраслевой подход. Давайте привлечём все знания, которые можем получить в сфере здравоохранения. Из системы образования. Из системы социальной защиты. Из частного сектора. От Организации лиц с инвалидностью и других соответствующих органов

но у вас есть возможность гибкой реализации. В каждой отрасли может быть свой подход. И невозможно иметь универсальные правила, которые будут идеально работать во всех сегментах сектора вспомогательных технологий.

Поэтому я считаю, что это замечательная работа. Я думаю, вы подаете пример, привлекая к этой дискуссии всех нас, привлекая к ней систему ООН. В ходе исследования необходимо охватить как можно больше сегментов этого сектора. И я хочу, чтобы мы продолжали придерживаться этого стиля и этого подхода. Мы должны действовать, исходя из того, что знаем.

И будьте скромны, потому что преимущество огромно. Но награда за это будет огромной. Как пользователь вспомогательных технологий, могу сказать вам, что это впервые меняет жизнь. Большое спасибо.

>> САТИШ МИШРА: Спасибо, большое спасибо, Фернандо. Эм, мы как раз в этот час. И мы можем ответить на пару вопросов, поэтому (пропуск звука) в целях экономии времени.

Есть один или несколько очень интересных вопросов (пропуск звука).

Оказывать людям индивидуальную поддержку и протягивать им руку помощи. У меня есть несколько вопросов, Винисиус. Один из них связан с местным производством. А как в ходе исследования были получены результаты, которые также подтверждали важность местного производства в том смысле, что комплектующие для вспомогательных устройств импортировались, а производство осуществлялось на местном уровне?

?

Как это повлияло на торговлю, тарифы и барьеры?

>> ВИНЦИУС: Спасибо, Сатиш. И во-первых, это один из примеров того, насколько сложно отслеживать информацию, когда у нас нет конкретных кодов. Поэтому мы не можем полагаться на сырье, специально предназначенное для вспомогательных средств, поскольку оно может использоваться и для других изделий. Поэтому мы не можем дать конкретных ответов по этому вопросу.

Но это важно, когда речь идет о национальных законодательных системах. И то, как они производят запасные части и компоненты вспомогательных изделий, также не распространяется на всю продукцию целиком, но и на ее части и аксессуары.

Как уже упоминал Фернандо, иногда первым шагом при локальном производстве является качественная сборка. И важно найти баланс между зависимостью от международной торговли и зависимостью от местной промышленности для удовлетворения потребностей потребителей.

Возможно, у вас будет региональное соглашение, в рамках которого разные страны будут сотрудничать для создания чего-то подобного не только в таком масштабе, но и со стороны спроса, промышленности и предложения.

И вы можете организовать свою систему таким образом, чтобы упростить торговлю между этими странами. А также отсутствие таможенных пошлин позволит производить эти товары на местном уровне и торговать ими между странами, обеспечивая тем самым спрос и предложение на региональном уровне.

И это уже происходит во многих других странах на многих региональных рынках. И это можно было бы использовать и для вспомогательных средств.

>> САТИШ МИШРА: Спасибо, мне сказали, что, возможно, у меня нечеткий голос? Слышно ли это?

>> ВИНИЦИУС: Теперь лучше.

>> САТИШ МИШРА: Сейчас стало лучше. Приношу свои извинения. Фернандо, я вижу твой замысел, и хотя ты похвалишь Винисиуса, у меня есть один вопрос к тебе и к Ральфу. В дополнение к замечанию Винисиуса, мы хотим задать Фернандо один вопрос, касающийся того, как нам взаимодействовать с национальными правительствами?

Снизить или получить примеры и льготы по налогам. Каким должен быть правильный процесс взаимодействия с национальными правительствами? Теперь твоя очередь, Фернандо?

>> ФЕРНАНДО: Что ж, как и в случае с другими подобными областями, это зависит от ваших конкретных обстоятельств. Но я заметил, что общепризнанной ценностью для стран являются изменения, которые впоследствии обходятся дорого, но приносят им огромную пользу.

Таким образом, проведенный вами анализ имеет решающее значение, поскольку вы показываете, что при минимальном влиянии на доходы достигается огромный социальный эффект. Таким образом, это именно тот тип аргументов, который очень и очень приветствуется большинством национальных правительств. Я также хотел бы поднять вопрос о балансе между местным производством и международной торговлей или импортом. В последнее время мы наблюдаем сбои

в торговле, вызванные пандемией. Теперь мы станем свидетелями еще одного очень значительного события, вызванного энергетическим кризисом.

И в прошлом мы периодически наблюдали во многих странах сбои, вызванные колебаниями валютных курсов и различными политическими решениями.

Поэтому, рассматривая стратегии, которые мы хотим принять, нам необходимо учитывать как непосредственное, так и долгосрочное влияние на предложение, и именно такой подход мы выберем. Спасибо.

>> САТИШ МИШРА: Большое спасибо, Фернандо. И я отвечу ещё на один вопрос из чата. И было бы здорово, Ральф, узнать твою точку зрения по этому поводу.

Как нам исследовать региональные механизмы, такие как Африканский союз или Африканский центр развития сообществ, и другие правительственные механизмы для решения вопросов, связанных с торговлей и тарифами?

>> RALF: Спасибо, важно взаимодействовать со всеми группами, и вопрос риска, связанного с дефтом, является вопросом национального значения.

Именно страны определяют степень риска, связанного с тарой, за исключением случаев, когда используется таможенная декларация, в этом случае применяется единый стандартный тариф.

Но я думаю, что будет хорошо, если мы будем использовать все блоки для поддержки работы. И я думаю, мы находимся на очень ранней стадии этого процесса. Поэтому я думаю, что мы находимся на этапе, когда необходимо проводить информационную работу и показывать людям, какие еще последствия влечет за собой повышение тарифов на эти вспомогательные устройства. устройства. После того, как мы проделаем дополнительную работу в этом направлении, мы сможем сотрудничать со всеми региональными блоками, такими как те, которые вы упомянули в Африке, чтобы информировать государства-члены о сложившейся ситуации.

>> САТИШ МИШРА: Спасибо, Ральф. Я вижу одну руку. Пожалуйста, продолжайте, но было бы здорово, если бы вы были кратки.

>> Да, спасибо. К вашему сведению, мы работаем над программой. Основная проблема во взаимоотношениях между Индией и США заключается в стоимости и существующих барьерах. Именно поэтому правительство Японии выбрало эти методы для развития экономики: они экономически эффективны и позволяют достичь синергии. И вы говорите о региональном механизме. Думаю, это один из них. И второй раз, как на (выключенном микрофоне), но не конкретно, но это начинается так же. И любое давление или политика в отношении программы ESC, в рамках которой могут существовать фонды или пулы AP для внесения взносов. Это пойдет на пользу.

Я встречался со стартапами в сфере информационных технологий в странах-лидерах, и все они сталкиваются с проблемой масштабирования. И другие товары. Спасибо.

>> САТИШ МИШРА: Спасибо. Итак, как же КСО может поддержать этот процесс? Думаю, именно это вы и пытаетесь донести. И спасибо вам также за то, что вы обратили внимание на исследование, проводимое на рынках вспомогательных технологий в Японии и Индии. Мы обязательно свяжемся с вами, чтобы узнать больше по этому вопросу.

Мы превысили отведенное время. И приношу свои извинения за это. Технический отчет и аналитическая записка по вопросам вспомогательных технологий и международной торговли доступны в режиме онлайн. Ссылки мы вышлем в чате.

Запись вебинара также будет опубликована. И будет доступен на веб-сайте ATScale, а также в социальных сетях.

Следующий вебинар из этой серии, посвященной рынку вспомогательных технологий, предположительно будет посвящен рыночным платформам вспомогательных продуктов. И на это тоже будут приглашены все желающие. Приглашения должны прийти в следующем месяце.

Мы надеемся продолжить работу над этим — вместе с присутствующими здесь. И чтобы продолжить этот разговор о том, как создавать более здоровые рынки вспомогательных технологий. И разрушать барьеры во всем мире.

Желаю вам прекрасного дня или вечера, в зависимости от того, где вы находитесь. И большое спасибо за участие. И большое спасибо за ваше время.



>> Спасибо всем, спасибо всем, спасибо, Сатиш.

>> Спасибо.

Спасибо всем.